

Sr. Business Insight & Strategy Manager

Job ID
REQ-10071439
фев 27, 2026
Китай

Сводка

- ~ Verkennen, ontwikkelen, implementeren en evalueren van digitale innovatieoplossingen die inspelen op de behoeften van de klant. Co-creëer met de belangrijkste belanghebbenden om partnerschappen en samenwerkingen op te bouwen
- ~ Leid de oplevering van meerdere projecten via verschillende creatieve en marketingkanalen, waaronder gedrukte en digitale media. Ontwikkel en coördineer projectplannen in de ontwerp-, ontwikkelings- en productiefasen van een project om de succesvolle oplevering binnen de gestelde KPI's te ondersteunen.
- ~ Werkt samen met merkteams, technische teams en alle functies om de waarde te maximaliseren
- ~ Biedt consultancy, advies en assistentie op het gebied van strategie voor de commercialisering van producten, en beïnvloedt het marketing/Marketing Sales Operation-team bij de besluitvorming over de toewijzing van middelen van het verkoopteam op de meest optimale manier, door middel van het leveren van bewezen op analyse gebaseerde projecten.
- ~ Bieden van analytische ondersteuning aan interne klanten van Novartis

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Planning en beheer, Verzamel vereisten om gedetailleerde projectplannen en projectschattingen op taakniveau te ontwikkelen. Help het bedrijf proactief bij het identificeren van aankomende conflicten en tekorten aan middelen.
- ~ Fungeren als interface met de wereldwijde en lokale merkteams op het gebied van projectplanning en leveringsbeheer.
- ~ Leidt en levert projecten voor regionale en wereldwijde teams, waarbij wordt gezorgd voor naleving van tijdlijnen en kwaliteitsdoelstellingen.
- ~ Zorgt voor de levering van efficiënte en hoogwaardige deliverables. Biedt effectieve en tijdige antwoorden op ad-hocverzoeken.
- ~ Geeft leiding aan een efficiënt en kwalitatief hoogstaand team dat synergie en het delen van best practices tussen resources bevordert, samenwerking met landenorganisaties stimuleert bij het beheren van hoge communicatienormen en het leveren van de beste services in zijn klasse.
- ~ Advies geven over opleidingsvereisten met betrekking tot commerciële processen
- ~ Neemt het initiatief om standaardisatie van rapporten tussen merken te stimuleren

Key Performance Indicators

- ~ Verkennen, ontwikkelen, implementeren en evalueren van digitale innovatieoplossingen die inspelen op de behoeften van de klant. Co-creëer met de belangrijkste belanghebbenden om partnerschappen en samenwerkingen op te bouwen
- ~ Leid de oplevering van meerdere projecten via verschillende creatieve en marketingkanalen, waaronder gedrukte en digitale media. Ontwikkel en coördineer projectplannen in de ontwerp-, ontwikkelings- en productiefasen van een project om de succesvolle oplevering binnen de gestelde KPI's te ondersteunen.
- ~ Werkt samen met merkteams, technische teams en alle functies om de waarde te maximaliseren
- ~ Biedt consultancy, advies en assistentie op het gebied van strategie voor de commercialisering van producten, en beïnvloedt het marketing/Marketing Sales Operation-team bij de besluitvorming over de toewijzing van middelen van het verkoopteam op de meest optimale manier, door middel van het leveren van bewezen op analyse gebaseerde projecten.
- ~ Bieden van analytische ondersteuning aan interne klanten van Novartis

Work Experience

- ~ Interculturele ervaring
- ~ Operationeel management en uitvoering
- ~ Projectmanagement

Skills

- ~ Reclamecampagnes
- ~ Analytisch denken
- ~ Naamsbekendheid
- ~ Bedrijfsanalyse
- ~ Zakelijk netwerken
- ~ Samenwerking
- ~ Beheer van de levering
- ~ Digitale marketing
- ~ Digitale media
- ~ E-mailreclame
- ~ Marketingplannen
- ~ Marketingstrategie
- ~ Mediacampagnes
- ~ Verkoop
- ~ Strategische marketing

Language

Engels

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Китай

Сайт

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Маркетинг

Job Type

Full time

Employment Type

Regelmatig

Shift Work

No

Job ID

REQ-10071439

Sr. Business Insight & Strategy Manager

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10071439

Sr. Business Insight & Strategy Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10071439-sr-business-insight-strategy-manager-nl-nl>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439