

## Sr. Business Insight & Strategy Manager

Job ID  
REQ-10071439  
фев 27, 2026  
Китай

### Сводка

- ~ Изучать, разрабатывать, внедрять и оценивать цифровые инновационные решения, отвечающие потребностям клиентов. Сотрудничайте с ключевыми заинтересованными сторонами для налаживания партнерских отношений и сотрудничества
- ~ Руководить реализацией нескольких проектов по различным творческим и маркетинговым каналам, включая печатные и цифровые СМИ. Разрабатывайте и координируйте проектные планы на этапах проектирования, разработки и производства проекта, чтобы обеспечить успешную реализацию в рамках установленных KPI.
- ~ Работает в сотрудничестве с командами бренда, техническими командами и всеми функциями для максимизации ценности
- ~ Предоставляет консультации, советы и помощь по стратегии коммерциализации продуктов, а также оказывает влияние на команду маркетинга / маркетинга по продажам на принятие решений о распределении ресурсов отдела продаж наиболее оптимальными способами путем реализации проверенных проектов, основанных на аналитике.
- ~ Аналитическая поддержка внутренних клиентов Novartis

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Планирование и управление, сбор требований для разработки подробных планов проекта и оценок проекта на уровне задач. Упреждающая помощь бизнесу в выявлении предстоящих конфликтов и нехватки ресурсов.
- ~ Выступать в качестве связующего звена с глобальными и локальными командами бренда по планированию проектов и управлению поставками.
- ~ Руководит и реализует проекты для региональных и глобальных команд, обеспечивая соблюдение сроков и целей в области качества.
- ~ Обеспечивает эффективную и качественную доставку. Обеспечивает эффективные и своевременные ответы на специальные запросы.
- ~ Руководит эффективной и высококачественной командой, которая способствует синергии и обмену передовым опытом между ресурсами, стимулирует сотрудничество со страновыми организациями в управлении высокими стандартами связи и предоставлении лучших в своем классе услуг.
- ~ Предоставление рекомендаций по требованиям к обучению в связи с коммерческими процессами
- ~ Берет на себя инициативу по стандартизации отчетов по всем брендам

#### Key Performance Indicators

- ~ Изучать, разрабатывать, внедрять и оценивать цифровые инновационные решения, отвечающие потребностям клиентов. Сотрудничайте с ключевыми заинтересованными сторонами для налаживания партнерских отношений и сотрудничества
- ~ Руководить реализацией нескольких проектов по различным творческим и маркетинговым каналам, включая печатные и цифровые СМИ. Разрабатывайте и координируйте проектные планы на этапах проектирования, разработки и производства проекта, чтобы обеспечить успешную реализацию в рамках установленных KPI.
- ~ Работает в сотрудничестве с командами бренда, техническими командами и всеми функциями для максимизации ценности
- ~ Предоставляет консультации, советы и помощь по стратегии коммерциализации продуктов, а также оказывает влияние на команду маркетинга / маркетинга по продажам на принятие решений о распределении ресурсов отдела продаж наиболее оптимальными способами путем реализации проверенных проектов, основанных на аналитике.
- ~ Аналитическая поддержка внутренних клиентов Novartis

#### Work Experience

- ~ Опыт межкультурного взаимодействия
- ~ Руководство операционными процессами и их осуществление
- ~ Управление проектами

#### Skills

- ~ Рекламные кампании
- ~ Аналитическое мышление
- ~ Узнаваемость бренда
- ~ Бизнес-аналитика
- ~ Бизнес-нетворкинг
- ~ Сотрудничество
- ~ Управление доставкой
- ~ Цифровой маркетинг
- ~ Цифровые медиа
- ~ Email-маркетинг
- ~ Маркетинговые планы
- ~ Маркетинговая стратегия
- ~ Кампании в СМИ
- ~ Сбытовой
- ~ Стратегический маркетинг

Language

Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Китай

Сайт

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Маркетинг

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

Job ID

REQ-10071439

### **Sr. Business Insight & Strategy Manager**

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10071439

### **Sr. Business Insight & Strategy Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10071439-sr-business-insight-strategy-manager-ru-ru>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)

3. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10071439](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439)
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10071439](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10071439)