

## SALES REP SR - Oncologia (Campinas)

Job ID  
REQ-10073936  
апр 13, 2026  
Бразилия

### Сводка

#LI-Onsite Location: Campinas

Relocation Support: This role is based in Campinas, Brasil. Novartis is unable to offer relocation support: please only apply if accessible.

Na Novartis, estamos reimaginando a medicina — e, como Consultor Técnico em Oncologia, você estará na linha de frente dessa transformação. Nesta função, você terá a oportunidade de impactar diretamente a jornada de pacientes, criando conexões significativas com profissionais de saúde e cocriando soluções que ampliam o acesso a terapias inovadoras. Atuando em um ambiente estratégico e desafiador, você liderará seu território com visão de negócio, escuta ativa e uso inteligente de dados, sempre com ética, colaboração e foco em resultados que realmente fazem a diferença na vida das pessoas.

### About the Role

#### Key Responsibilities

- Personalizar e orquestrar jornadas de engajamento omnicanal para profissionais de saúde prioritários, com base em preferências e insights.
- Construir parcerias de longo prazo, baseadas em confiança, com profissionais de saúde por meio de colaboração estratégica e geração contínua de valor.
- Proporcionar experiências memoráveis e centradas no cliente, por meio de escuta ativa e compreensão profunda do ambiente local de saúde.
- Utilizar dados disponíveis para planejar, priorizar e otimizar dinamicamente território, contas e planos de interação com clientes.
- Compartilhar insights acionáveis dos clientes com stakeholders internos para apoiar o desenvolvimento de conteúdos, campanhas e estratégias de engajamento.
- Colaborar de forma ética com equipes multifuncionais para cocriar soluções que atendam às necessidades não atendidas de clientes e pacientes.
- Atuar com integridade e transparência, promovendo relações respeitosas e alinhadas aos valores e padrões de compliance da Novartis.
- Planejar, organizar e executar a gestão do painel de clientes com foco em atingimento de resultados, observando a entrega dos KPIs definidos como core pela Cia.

#### Essential Requirements

- Conhecimento prévio de Acesso ao Mercado de medicamentos, nos segmentos público e privado de saúde.
- Vivência prática com terapias de especialidades, preferencialmente tratamentos biológicos e/ou relacionados à Oncologia.
- Histórico comprovado de atuação em mercados de medicamentos de alto custo e ambientes complexos de reembolso.
- Forte capacidade de gestão de contas e território, utilizando uma abordagem estruturada e orientada por dados.
- Elevado padrão ético, com aderência consistente às normas de compliance, governança e regulamentações do setor.
- Residência na região de Campinas, garantindo plena acessibilidade ao território de atuação da posição.

#### Desirable Requirements

- Experiência em linha de especialidade, com sólido entendimento de jornadas terapêuticas complexas.

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Бразилия

Сайт

Santo Amaro

Company / Legal Entity

BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCENCIAS S.A

Functional Area

Продажи

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Job ID  
REQ-10073936

### **SALES REP SR - Oncologia (Campinas)**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10073936

### **SALES REP SR - Oncologia (Campinas)**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10073936-sales-rep-sr-oncologia-campinas>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Santo-Amaro/SALES-REP-SR---Oncologia--Campinas-\\_REQ-10073936-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/SALES-REP-SR---Oncologia--Campinas-_REQ-10073936-1)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Santo-Amaro/SALES-REP-SR---Oncologia--Campinas-\\_REQ-10073936-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/SALES-REP-SR---Oncologia--Campinas-_REQ-10073936-1)