

Commercial Partnership Manager

Job ID
REQ-10075011
май 28, 2026
Чили

Сводка

~ Zur Steigerung des Werts des Arzneimittelportfolios von Novartis und von Möglichkeiten zur Lizenzierung durch das Leiten und Entwickeln externer Abkommen und Unterstützung bei der Abwicklung von Deals sowie Unterstützung in der Entscheidungsfindung. Schaffung von Werten durch das Suchen, Strukturieren, Verhandeln und Leiten kollaborativer Abkommen mit Partnerunternehmen. Verantwortlich für das Bereitstellen finanzieller und strategischer Daten, Unterstützung bei langfristigen Prognosen und strategischen Plänen.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Unterstützung der Ausführung der BD&L-Strategien und -Pläne des Unternehmens.
- ~ Unterstützung von Geschäftsentwicklungsaktivitäten, um Abkommen im Wert zu steigern und Risiken dieser zu beherrschen.
- ~ Support im BD&L-Projektmanagement.
- ~ Meldung von technischen Beschwerden / unerwünschten Ereignissen / Sonderfallszenarien im Zusammenhang mit Novartis-Produkten innerhalb von 24 Stunden nach Erhalt
- ~ Verteilung von Vermarktungsmustern (falls zutreffend)

Key Performance Indicators

- ~ Die Funktion kann die Entscheidungsfindung und die Arbeit für eine bestimmte Region/Lokalebene unterstützen.
- ~ Die Funktion unterstützt bestimmte Aktivitäten für eine Abteilung.

Work Experience

- ~ Funktionale Breite
- ~ Projektmanagement
- ~ Grenzüberschreitende Zusammenarbeit

Skills

- ~ Geschäftsentwicklung
- ~ Zusammenarbeit
- ~ Neugier
- ~ Kundenerfahrung
- ~ Bildung
- ~ Finanzieren
- ~ Lebenswissenschaften
- ~ Medienkampagnen
- ~ Merchandising
- ~ Proaktivität
- ~ Projektmanagement
- ~ Umsatz
- ~ Verkaufsfähigkeiten
- ~ Drahtlose Kommunikation
- ~ Suchen
- ~ Auswertung
- ~ Pfadfinderbewegung
- ~ Transaktionen

Language

Englisch

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Finance

Место
Чили
Сайт
Santiago
Company / Legal Entity
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.
Alternative Location 1
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу
Functional Area
BD&L & Strategic Planning
Job Type
Full time
Employment Type
Regulär
Shift Work
No

Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-de-de>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1