

## Commercial Partnership Manager

Job ID  
REQ-10075011  
май 28, 2026  
Чили

### Сводка

~Mejorar el valor de la cartera de medicamentos de Novartis y las oportunidades de licenciamiento a terceros, dirigiendo y desarrollando acuerdos de alianzas externas y ayudando a cerrar negociaciones y contribuyendo en la toma de decisiones. Creación de valor, buscando, estructurando, negociando y gestionando acuerdos de colaboración con empresas asociadas. Responsable de proporcionar opiniones financieras y estratégicas y de contribuir a previsiones a largo plazo y a la planificación estratégica.

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Ayudar en la ejecución de estrategias y planes de BD&L de la organización.
- ~ Apoyar actividades de Desarrollo Comercial para mejorar el valor de las Alianzas y gestionar riesgos de las asociaciones.
- ~ Apoyar la gestión de proyectos de BD&L.
- ~ Notificación de quejas técnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepción
- ~ Distribución de muestras de comercialización (cuando proceda)

#### Key Performance Indicators

- ~El cargo puede apoyar la toma de decisiones, trabajando para un nivel de región/local en particular.
- ~El cargo puede apoyar a un cierto conjunto de actividades de una división.

#### Work Experience

- ~Amplitud funcional
- ~Gestión de proyectos
- ~Colaboración internacional

#### Skills

- ~Desarrollo de Negocios
- ~Colaboración
- ~Curiosidad
- ~Experiencia del cliente
- ~Educación
- ~Finanzas
- ~Ciencias biológicas
- ~Campañas en los medios de comunicación
- ~Merchandising
- ~Proactividad
- ~Gestión de proyectos
- ~Ventas
- ~Habilidades de venta
- ~Comunicación inalámbrica
- ~Buscar
- ~Evaluación
- ~Escultismo
- ~Transacciones

#### Language

Inglés

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Finance

Место  
Чили  
Сайт  
Santiago  
Company / Legal Entity  
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.  
Alternative Location 1  
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу  
Functional Area  
BD&L & Strategic Planning  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-es-es>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)