

# Commercial Partnership Manager

Job ID  
REQ-10075011  
май 28, 2026  
Чили

## Сводка

~Accroître la valeur du portefeuille de médicaments de Novartis et les possibilités d'octroi de licences par des accords d'alliance externes, en aidant à conclure des accords commerciaux et en contribuant à la prise de décision. Création de valeur par la recherche, la structuration, la négociation et la gestion d'accords avec des entreprises partenaires. Responsable de fournir des informations financières et stratégiques, et de contribuer aux prévisions à long terme et à la planification stratégique.

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Aide à l'exécution des stratégies et des correctives de l'organisation en matière de BD&L.
- ~ Soutenir les activités de développement des entreprises, améliorer les alliances et gérer les risques liés aux partenariats.
- ~ Soutient la gestion des projets BD&L.
- ~ Déclaration des plaintes techniques / événements indésirables / scénarios de cas particuliers liés aux produits Novartis dans les 24 heures suivant leur réception
- ~ Distribution d'échantillons de commercialisation (le cas échéant)

### Key Performance Indicators

- ~ Le poste peut comprendre la prise de décision et le travail pour une région ou un niveau local particulier.
- ~ Le rôle peut comporter un certain nombre d'activités pour une division

### Work Experience

- ~Étendue fonctionnelle
- ~Gestion de projet
- ~Collaborer par delà les frontières

### Skills

- ~Développement des affaires
- ~Collaboration
- ~Curiosité
- ~Expérience client
- ~Éducation
- ~Finance
- ~Sciences de la vie
- ~Campagnes médiatiques
- ~Marchandisage
- ~Proactivité
- ~Gestion de projet
- ~Ventes
- ~Compétences de vente
- ~Communication sans fil
- ~Rechercher
- ~Évaluation
- ~Scoutisme
- ~Transactions

### Language

Anglais

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Finance  
Место

Чили  
Сайт  
Santiago  
Company / Legal Entity  
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.  
Alternative Location 1  
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу  
Functional Area  
BD&L & Strategic Planning  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
CDI  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-fr-fr>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)