

# Commercial Partnership Manager

Job ID  
REQ-10075011  
май 28, 2026  
Чили

## Сводка

~ Migliorare il valore del portafoglio di farmaci Novartis e le opportunità di concessione di licenze con la conduzione e lo sviluppo di accordi di alleanza esterni e l'assistenza nella chiusura di accordi commerciali e contribuire al processo decisionale. Creazione di valore cercando, strutturando, negoziando e gestendo accordi di collaborazione con aziende partner. Responsabile di fornire approfondimenti finanziari e strategici e di contribuire alla previsione a lungo termine e alla pianificazione strategica.

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Assistere all'esecuzione delle strategie e piani organizzativi della DB&L
- ~ Supportare le attività di sviluppo aziendale per migliorare il valore delle alleanze e gestire i rischi di partenariato.
- ~ Supportare i progetti di BD&L
- ~ Segnalazione di reclami tecnici / eventi avversi / scenari di casi speciali relativi ai prodotti Novartis entro 24 ore dal ricevimento
- ~ Distribuzione di campioni di marketing (se del caso)

### Key Performance Indicators

- ~ Il ruolo può supportare il processo decisionale e il lavoro per una particolare regione / livello locale.
- ~ Il ruolo può supportare una determinata serie di attività per una divisione

### Work Experience

- ~ Estensione funzionale
- ~ Project Management
- ~ Collaborazione intraziendale

### Skills

- ~ Sviluppo del business
- ~ Collaborazione
- ~ Curiosità
- ~ Esperienza del cliente
- ~ Educazione
- ~ Finanza
- ~ Scienze biologiche
- ~ Campagne mediatiche
- ~ Merchandising
- ~ Proattività
- ~ Gestione di progetto
- ~ Vendite
- ~ Abilità di vendita
- ~ Comunicazione wireless
- ~ Ricerca
- ~ Valutazione
- ~ Scautismo
- ~ Transazioni

### Language

Inglese

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Finance  
Место

Чили  
Сайт  
Santiago  
Company / Legal Entity  
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.  
Alternative Location 1  
Lima (Pharmaceuticals / GDD / CTS), Перу  
Functional Area  
BD&L & Strategic Planning  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regolare  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

Job ID  
REQ-10075011

### **Commercial Partnership Manager**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10075011-commercial-partnership-manager-it-it>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)