NOVARTIS

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Job ID
REQ-10077328
Окт. 30, 2026
Ирландия
Mevcut: Türk | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | 中文

Сводка

~IBBI'ye devredilene kadar Global'den Uluslararası TA'ya taşınan tüm varlıklar için tutarlı, işlevler arası bir marka stratejisinin şekillendirilmesinden ve uygulanmasından sorumludur. Entegre Ürün Stratejileri (IPS) gibi küresel olarak oluşturulan erken marka stratejilerini, temel IMI pazarları için amaca uygun ve Novartis'in bir sonraki gişe rekorları kıran lansman başarısının temelini oluşturan rekabetçi, gerçekten işlevler arası bir lansman planına dönüştürecek. (Uluslararası)
~Ortaklıklar, politika şekillendirme ve piyasaya sürülen varlıklar dahil olmak üzere Uluslararası ve marka üstü stratejik girişimler için stratejik, işlevler arası kararlara katkıda bulunur, büyük olayları ve rekabet ortamı gelişmelerini izler ve bunlara yanıt verir. (Uluslararası)
~ Temel IMI pazarlarıyla yakın etkileşim, lansman çıktılarını ve TA ile ilgili müşteri deneyimlerini/yolculuklarını ve büyük IMI pazarları için kampanyaları/içeriği şekillendirmek için MAP ve CE&E ekipleriyle işbirliği ve dünya çapında tutarlı marka konumlandırması sağlamak için IMUS muadili ile. (Uluslararası)
~TA'nın mevcut ve gelecekteki ürün portföyünün genel performansını yönetir, yönetir ve geliştirir ve kararlaştırılan bütçeler dahilinde satış ve kar sağlar. (Bölge/küme/ülke)
~Yüksek performanslı bir satış ve pazarlama ekibine liderlik eder ve geliştirir ve kilit müşteriler/paydaşlarla etkili ve kalıcı iş ilişkileri kurar. (Bölge/küme/ülke)
~Tipik olarak, hem satış hem de pazarlama faaliyetlerini kapsayan, performansı artırma ve bir veya daha fazla ürün portföyünün operasyonel stratejisini geliştirme sorumluluğuna sahip küçük bir gelir ülkesi kuruluşuna liderlik eder. (Bölge/küme/ülke)

About the Role

Major Accountabilities

~ Bütçe hedeflerini karşılamak veya aşmak için TA satışlarını, pazar payını ve karlılığı sağlamaktan sorumludur. (Bölge/küme/ülke)
~ Bölgesel ve küresel pazarlama stratejisi doğrultusunda kısa ve uzun vadeli stratejik pazarlama (ve satış) planlarını tanımlar, geliştirir ve denetler.
~ Pazar trendlerini, satışları ve ürün performansını izler, planlara göre düzenli incelemeler yapar ve gerektiğinde düzeltici önlemler alır.
~ Mevcut ürünler için büyüme planları oluşturarak teknik analizin büyümesini sağlar, yaşam döngülerini etkin bir şekilde yönetir, hat genişletmelerini ve yeni ürünleri başarıyla piyasaya sürer; etkin stratejik ortaklıklar kurar ve yönetir.
~ Sorunsuz işlevler arası ve (varsa) bölümler arası işbirliği sağlayarak yaklaşan önemli lansmanların lansman planlamasını ve yürütülmesini tanımlar, yönlendirir ve denetler.
~ İşletme için stratejik portföy geliştirme faaliyetlerini destekler. Ticari değerlendirmeleri, yeni ürün geliştirmeyi, tahminleri, ürün içi lisanslamayı ve yaşam döngüsü yönetimini desteklemek için küresel, bölgesel ve ülke ekipleriyle birlikte çalışır.
~ Uyumluluk yönergelerine uygun olarak tıbbi ve ticari faaliyetleri desteklemek için müşterilerle (örn. doktorlar, kilit müşteriler, özel eczaneler, KOL'ler ve ödeme yapanlar) stratejik ilişkiler geliştirir ve güçlendirir.
~ Satış gücü performansını ve yatırım getirisini optimize eder. Satış gücü yeteneklerini geliştirir ve gelişen bir sağlık hizmeti ortamında başarıyı sağlamak için yenilikçi ticari stratejiler geliştirmeye devam eder. (Bölge/küme/ülke)
~ İşletmenin, müşterilerimizin ve hastalarımızın değişen ihtiyaçlarını karşılayan çevik, müşteri odaklı bir dijital ve müşteri çözümleri stratejisinin geliştirilmesinde diğer TA'larla ortaklık kurar ve destekler.
~ Lansman stratejilerini ve çıktılarını yorumlamak, yerelleştirmek ve operasyonel hale getirmek için etkili, katmanlı pazar desteği sağlar ve büyük IMI pazarları için birincil arayüz ve tırmanma noktası görevi görür.
~ Birimin bütçesinden ve mali performansından sorumludur. (Bölge/küme/ülke)
~ Tüm Etik, Risk ve Uyum politikalarına uyumu sağlar ve önemli süreçleri yönetir.
~ İnsan yönetimi ile ilgili tüm süreçleri (işe alım, performans yönetimi, koçluk) yöneterek TA ekibine başarıyla liderlik edin. Temel yetenekleri, yetenek hattını tanımlar ve oluşturur ve atanan kişilerin uygun şekilde geliştirilmesini sağlar.
~ Novartis ürünleri ile ilgili teknik şikayetlerin / advers olayların / özel durum senaryolarının teslim alınmasından itibaren 24 saat içinde bildirilmesi
~ Pazarlama örneklerinin dağıtımı (varsa)

Key Performance Indicators

~ IBBIye devir teslimine kadar Globalden Uluslararası TAya taşınan tüm varlıklar için tutarlı, işlevler arası bir marka stratejisinin şekillendirilmesinden ve uygulanmasından sorumludur. Entegre Ürün Stratejileri (IPS) gibi küresel olarak oluşturulan erken marka stratejilerini, temel IMI pazarları için amaca uygun olan ve Novartisin bir sonraki gişe rekorları kıran filmleri için lansman başarısının temelini oluşturan rekabetçi, gerçekten çapraz işlevli bir lansman planına dönüştürecek. (Uluslararası)
~ Ortaklıklar, politika şekillendirme ve başlatılan varlıklar dahil olmak üzere Uluslararası ve marka üstü stratejik girişimler için stratejik, işlevler arası kararlara katkıda bulunur, büyük olayları ve rekabet ortamı gelişmelerini izler ve bunlara yanıt verir. (Uluslararası)
~ Temel IMI pazarlarıyla yakın etkileşim, lansman çıktılarını ve TAyla ilgili müşteri deneyimlerini / yolculuklarını ve kampanyalarını / içeriğini şekillendirmek için MAP ve CE&E ekipleriyle işbirliği ve dünya çapında tutarlı marka konumlandırması sağlamak için IMUS muadili ile. (Uluslararası)
~ TAların mevcut ve gelecekteki ürün portföyünün genel performansını yönlendirir, yönetir ve geliştirir ve kararlaştırılan bütçeler dahilinde satış ve kar sağlar. (Bölge/küme/ülke)
~ Yüksek performanslı bir satış ve pazarlama ekibine liderlik eder ve geliştirir ve kilit müşteriler / paydaşlarla etkili ve kalıcı iş ilişkileri kurar. (Bölge/küme/ülke)
~ Tipik olarak, hem satış hem de pazarlama faaliyetlerini kapsayan, performansı artırma ve bir veya daha fazla ürün portföyünün operasyonel stratejisini geliştirme sorumluluğu olan küçük gelirli bir ülke organizasyonuna liderlik eder. (Bölge/küme/ülke)

Work Experience

~Kâr-Zarar ya da Birim Sorumluluğu
~Çalışanlara Liderlik Etmek

Skills

~İş Geliştirme
~Pazara Giriş Stratejisi
~Kilit Müşteri Yönetimi
~Pazar Geliştirme
~Ürün Yaşam Döngüsü Yönetimi (PLM)
~Kar ve Zarar (P&L)
~İş Stratejisi
~Müşteri Odaklılık
~Ürün Lansmanları
~Varlık Yönetimi
~Pazarlama Stratejisi
~Ticari Mükemmellik
~Öncelikli Hastalık Alanları Uzmanlığı
~Sağlık Sektörü Anlayışı
~Pazar Erişimi
~Satış
~Satış Becerileri
~Stratejik Ortaklıklar
~Etkileme Becerileri
~Müzakere Becerileri
~Paydaş Yönetimi
~Paydaş Katılımı
~İlham Veren Liderlik
~İnsan Kaynakları Yönetimi
~Çeviklik
~Fonksiyonlar Arası İşbirliği
~Değer Önerileri
~Pazar Payı
~Dijital Pazarlama
~Stratejik Ortaklıklar

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Primary location salary range
€103,600.00 - €192,400.00
Дивизион
International
Business Unit
General Management
Место
Ирландия
Сайт
Dublin (Country President Office (CPO))
Company / Legal Entity
IE02 (FCRS = IE002) Novartis Ireland Ltd
Functional Area
Коммерция и общий менеджмент
Job Type
Full time
Employment Type
Kadrolu
Shift Work
No

Job ID
REQ-10077328

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job

Job ID
REQ-10077328

Therapeutic Area Head Immunology, Neuroscience and CRM

Apply to Job

Source URL: *https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-tr-tr*

List of links present in page

1. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-de-de
2. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm
3. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-es-es
4. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-fr-fr
5. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-it-it
6. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ja-jp
7. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-nl-nl
8. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-ru-ru
9. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-sl-si
10. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10077328-therapeutic-area-head-immunology-neuroscience-and-crm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRM_REQ-10077328-1
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Dublin-Country-President-Office-CPO/Therapeutic-Area-Head-Immunology--Neurosicence-and-CRM_REQ-10077328-1