

## Commercial Specialist

Job ID  
REQ-10078835  
май 25, 2026  
Мексика

### Сводка

Создавайте лучший опыт работы с клиентами в аптеке, для всех клиентов, обслуживаемых службой обслуживания клиентов, благодаря глубоким знаниям клиента, персонализированному и активному вниманию. Будьте первой линией контакта для отдела продаж с центральным, что делает исчерпывающее последующее наблюдение за консультациями и / или инцидентов, порожденных в клиента через это.

Опытные специалисты по поддержке продаж, ответственные за предоставление ключевых услуг поддержки продаж (обучение, анализ, планирование спроса и т.д.).

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ Отвечает за поддержку торговых представителей и партнеров по каналам в обработке заказов / прибыли; предоставление метрик/ отчетов команде по продажам, а также привлечение HCPs для выплаты расходов.
- ~ Принимать и выдавать звонки для предоставления услуг поблизости и разрешения клиентов с помощью персонализированного наблюдения.
- ~ Консультации и предоставление информации о ценностном предложении компании, о продуктах, коммерческих условиях и добавленной стоимости.
- ~ Отслеживайте заказы, а также разрешайте сомнения клиентов по поводу продуктов, цен, доставки, доступности и возможностей.
- ~ Запись и анализ всей информации, чтобы помочь лучше знания клиентов и повышения качества обслуживания клиентов
- ~ Сотрудничайте с менеджером по уходу за клиентами и руководством по обеспечению обслуживания клиентов, обмениваясь информацией в качестве стратегии развития бизнеса и маркетинга. Обеспечить обратную связь об эффективности ориентированных процессов для улучшения качества обслуживания клиентов.
- ~ Будьте первой линией контакта для отдела продаж с центральным, делая исчерпывающий мониторинг консультаций и / или инцидентов, порожденных для клиента.
- ~ Управляйте обработкой заказов для аптек, принимая на себя ответственность за управление ежемесячным заказом, а также за любой другой операционный процесс, который требует клиент.
- ~ Управление возвратами из-за истечения срока действия и отсутствия ротации.
- ~ Обработка и отслеживание ордеров платформы. Дата начала, дата окончания, замена и включение новых продуктов.
- ~ Анализ ситуации запаса: Внутренние запасы и уровень запасов в канале оптовиком. Расчет воздействия в аптеке. Сообщение с торговой сетью и аптекой для ее управления.
- ~ Координация реализации ценностного предложения в аптеке.
- ~ Реализация многоканальный план взаимодействия с аптекой

#### Key Performance Indicators

- ~ Удовлетворенность клиентов: результаты ежегодного опроса и отзывы заинтересованных сторон.
- ~ Соблюдение сроков управления заказами.
- ~ Результаты контроля NFCM, связанные с транзакциями по обслуживанию клиентов.

#### Work Experience

- ~Понимание процессов продаж/коммерческой деятельности

#### Skills

- ~Дебиторская задолженность
- ~Обработка звонков
- ~Любопытство
- ~Забота о клиентах
- ~Клиентский опыт
- ~Программное обеспечение для управления взаимоотношениями с клиентами (CRM)
- ~Требования заказчика
- ~Обслуживание клиентов
- ~Эффективность
- ~Инсталляции (компьютерные программы)
- ~Microsoft Access
- ~Майкрософт Excel
- ~Мобильные устройства
- ~Построение отношений
- ~Сбытовой
- ~Salesforce Crm

#### Language

Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Marketing  
Место  
Мексика  
Сайт  
INSURGENTES  
Company / Legal Entity  
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10078835

### **Commercial Specialist**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10078835

### **Commercial Specialist**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10078835-commercial-specialist-ru-ru>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Commercial-Specialist\\_REQ-10078835](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Commercial-Specialist_REQ-10078835)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Commercial-Specialist\\_REQ-10078835](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Commercial-Specialist_REQ-10078835)