

# Commercial Portfolio Management Lead

Job ID  
REQ-10079869  
Июн. 14, 2026  
Россия

## Сводка

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Коммерческого бизнес партнера по управлению портфелем брендов

## About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

### Управление портфелем, бюджетирование и прогнозирование

- Участие в разработке коммерческой политики в соответствии с рыночной ситуацией и стратегией Компании, подготовка предложений по её корректировке и согласование в установленном порядке.
- Проведение регулярного анализа продаж препаратов Компании и доли рынка портфеля как по субъектам РФ, так и в целом, подготовка предложений по достижению целевых показателей.
- Ответственность за управление коммерческими проектами внутри подразделения.
- Проведение аудита бизнес-процессов с целью выявления и устранения узких мест при работе с дистрибьюторами и партнёрами.
- Внедрение автоматизированной отчетности и инструментов визуализации данных для оперативного контроля ключевых показателей продаж и запасов.
- Проведение ретроспективного анализа и анализа инцидентов с целью постоянного улучшения процессов и предотвращения повторения ошибок.
- Разработка и внедрение системы сбора обратной связи от дистрибьюторов и конечных клиентов.
- Мониторинг финансовых показателей и эскалация отклонений.
- Участие в годовом планировании и квартальных обзорах.
- Обеспечение соответствия финансовым ориентирам на уровне рынка и требованиям функции финансов.

### Мониторинг эффективности и аналитика

- Мониторинг эффективности брендов и рынка на основе внутренних и внешних данных.
- Выявление рисков, возможностей и тенденций, влияющих на портфель.
- Подготовка аналитических материалов и дэшбордов совместно с аналитическими командами.
- Поддержка принятия решений на основе данных для текущих и переходящих продуктов.

### Управление операционными и регуляторными запросами

- Оперативное управление внеплановыми запросами (например, отзыв продукции, вопросы упаковки).
- Взаимодействие с функцией регуляторных вопросов по обновлениям, требованиям соответствия и изменениям Плана управления рисками (RMP).

### Кросс-функциональное взаимодействие

- Координация деятельности по портфелю с юридической функцией, финансами, Execution Excellence и Supply Chain.
- Взаимодействие с руководителем коммерческого портфеля и терапевтическими направлениями по вопросам брендов.
- Экспертная поддержка по вопросам системы маркировки «Честный знак» (MDLP), взаимодействие с ТА и решение задач в рамках системы.
- Поддержка разработки бизнес-кейсов по портфелю.

### Вклад в управление портфелем компании

- Поддержка приоритизации портфеля на основе коммерческих и финансовых данных.
- Обеспечение инвестиционной дисциплины по неприоритетным брендам.

- Оптимизация распределения ресурсов.
- Укрепление финансовой и операционной дисциплины.

Novartis Mission – in Russian

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

Высшее образование в области бизнеса, финансов

Предпочтительно наличие степени MBA или аналогичной.

Свободное владение письменным и устным русским языком.

Владение устным и письменным английским языком не ниже уровня Upper intermediate.

**Relevant Experiences**

- 7–10 лет опыта в управлении портфелем, коммерческих операциях, финансах или смежных функциях.
- Опыт работы с системой государственных закупок в фармацевтическом рынке РФ (не менее 5 лет).
- Опыт управления P&L является преимуществом. Развитые аналитические навыки и способность интерпретации данных.
- Знание процессов управления портфелем, бюджетирования и прогнозирования.
- Глубокое знание системы государственных закупок РФ.
- Понимание регуляторных требований и RMP.
- Способность управлять операционными процессами и работать с срочными задачами.
- Системное мышление и способность работать с множеством стейкхолдеров. Уверенный пользователь ПК (персонального компьютера) и организационной техники.
- Владение офисными программами (Excel, Word, Power Point, Outlook).

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплата и годовой бонус).

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и всех детей, включая стоматологию, с первого дня работы, льготные условия медицинского страхования близких родственников. Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование выезжающих за рубеж.

Корпоративный автомобиль или компенсация за него.

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проектов и инноваций.

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутствия по уходу за ребенком для отцов и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное количество консультаций по личным вопросам с профильными специалистами в области психологии, финансов, юридических аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

General Management

Место

Россия

Сайт

Moscow (City)

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Коммерция и общий менеджмент

Job Type

Full time

Employment Type

Regular  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10079869

### **Commercial Portfolio Management Lead**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10079869

### **Commercial Portfolio Management Lead**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10079869-commercial-portfolio-management-lead>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
4. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial%20Portfolio%20Management%20Lead&requisition=REQ-10079869&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Moscow-City/Commercial-Portfolio-Management-Lead\\_REQ-10079869-1%0D](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial%20Portfolio%20Management%20Lead&requisition=REQ-10079869&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Moscow-City/Commercial-Portfolio-Management-Lead_REQ-10079869-1%0D)
5. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial%20Portfolio%20Management%20Lead&requisition=REQ-10079869&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Moscow-City/Commercial-Portfolio-Management-Lead\\_REQ-10079869-1%0D](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial%20Portfolio%20Management%20Lead&requisition=REQ-10079869&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Moscow-City/Commercial-Portfolio-Management-Lead_REQ-10079869-1%0D)