

Sales Representative Immunology

Job ID
REQ-10080486
Июн. 09, 2026
Мексика

Сводка

Сотрудники являются нашими клиентами взаимодействия и продаж, основными движущими силами, они являются нашими клиентами взаимодействия методов, и создают прочные отношения, для клиентов и пациентов, создают ценность, с соблюдением и этичностью способствовать продажам.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Движение конкурентоспособных продаж
- ~ Анализ данных для выявления высокопотенциальных клиентов (HCP и заинтересованные стороны) и определение их приоритетности
- ~ Использование творческих методов для улучшения клиентского опыта и продвижения продаж
- ~ Участие в построении отношений.
- ~ Участие в диалогах (личных и виртуальных), для выявления ключевых проблем клиентов, факторов принятия решений, болевых точек и возможностей
- ~ Использование предпочтений клиентов, доступных каналов и различных точек взаимодействия, для персонализации и планирования взаимодействия с клиентами
- ~ Сотрудничество с HCP, для построения долгосрочных партнерских отношений
- ~ Использование потребностей клиентов и их медицинского окружения, для предоставления незабываемого, клиентоцентрированного опыта, превосходящего клинические различия
- ~ Создание эффективных рабочих отношений с лидерами мнений и медицинскими лидерами (на региональном уровне), для улучшения пути пациента (правильный пациент, правильное время)
- ~ Развитие глубокого понимания клиентов
- ~ Сбор мнений клиентов о бизнесе, для выявления важной информации для них
- ~ Использование отзывов клиентов, для преобразования в дополнительную ценность и превышение ожиданий
- ~ Использование доступных источников данных для создания, динамического приоритизации и корректировки регионов, клиентов и взаимодействия
- ~ Сотрудничество с внутренними заинтересованными сторонами, для поддержки продуктов и контента, мероприятий и взаимодействия
- ~ Создание ценности для клиентов и пациентов
- ~ Сотрудничество с кросс-функциональными командами, для разработки и реализации решений, для удовлетворения клиентов и пациентов
- ~ Стать надежным партнером для клиентов, помогая им вести бизнес; слушать, учиться, стараясь взаимодействовать этично и с соблюдением; позиционировать себя как создателя дополнительной ценности.
- ~ Действовать честно и открыто, с уважением к клиентам и коллегам, с четкими намерениями. Когда сталкиваешься с этической дилеммой, делай правильное дело, когда что-то кажется не так, говори об этом громко. Следуй за этическими, ценностями и поведением.

Key Performance Indicators

- ~ Согласно IMI, участие в комитете по управлению эффективностью, на уровне первого уровня.

Work Experience

~NA

Skills

- ~ Продажи
- ~ Клиентский опыт
- ~ Коммуникация
- ~ Влияние
- ~ Управление конфликтами
- ~ Техники переговоров
- ~ Технические навыки
- ~ Управление клиентами
- ~ Кросс-функциональное сотрудничество
- ~ Медицинская индустрия
- ~ Бизнес-превосходство
- ~ Этика
- ~ Соответствие

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

International
Business Unit
Marketing
Место
Мексика
Сайт
INSURGENTES
Company / Legal Entity
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
正式
Shift Work
No

Job ID
REQ-10080486

Sales Representative Immunology

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10080486

Sales Representative Immunology

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10080486-sales-representative-immunology-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Immunology_REQ-10080486
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Immunology_REQ-10080486