

## (高级) 地区经理

Job ID  
REQ-10080924  
Июн. 11, 2026  
Китай

### Сводка

First Line Sales Manager (FLM) spodbuja prodajno uspešnost z vodenjem raznolike komercialne ekipe in sodelovanjem s ključnimi deležniki za spodbujanje prilagojenih uporabniških izkušenj in zagotavljanje vrednosti. Zaposlujejo, razvijajo, zadržujejo in usposablajo posameznike za uspešno doseganje strateških in komercialnih ciljev. Vnašajo kulturo visoke učinkovitosti in odgovornosti, ki navdihuje in motivira ekipo, da skladno in etično izvaja strategijo in taktike blagovne znamke, osredotočene na stranke. Vodje podjetja FLM izvajajo in spremljajo strategijo in taktike blagovne znamke v svojih regijah ter si izmenjujejo vpogled v teren, da bi spodbudile sodelovanje strank in uspešnost.

### About the Role

#### Major Accountabilities

~ Vodite in širite podjetje

#### Key Performance Indicators

~Biti poseljen na lokalni ravni na podlagi smernic, ki bodo izhajale iz rezultatov upravljanja uspešnosti IMI Field Engagement Performance Management.

#### Work Experience

~NA

#### Skills

~Vodstvo  
~Menedžment  
~Strokovno komuniciranje  
~Coaching  
~Mentorstvo  
~Spremeni nadzor  
~Sodelovanje  
~Timsko delo  
~Analitične spretnosti  
~Spretnost reševanja problemov  
~Upravljanje kompleksnosti  
~Zdravstveni sektor  
~Komericalna odličnost  
~Etika  
~Skladnost

#### Language

Angleščina

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Sales  
Место  
Китай  
Сайт  
Chengdu (Sichuan Province)  
Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time

Employment Type  
Redni sodelavec (vodja prodaje)  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10080924

**(高级) 地区经理**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10080924

**(高级) 地区经理**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10080924-gaojidequjingli-sl-si>

**List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10080924](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10080924)
4. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10080924](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10080924)