

## Sales & Marketing Manager Gene Therapy

Job ID  
REQ-10080969  
Июн. 12, 2026  
Мексика

### Сводка

~Supporta lo sviluppo e l'implementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e l'accesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto.

~Facilita e raggiunge l'accesso ottimale dei pazienti, l'accessibilità, il rimborso e l'adozione per i farmaci internazionali (IM).

### About the Role

#### Major Accountabilities

~ Supporta e implementa strategie e soluzioni di accesso vincenti e innovative, per servire gli asset in fase iniziale o massimizzare gli asset IM al momento del lancio, con particolare attenzione ai paesi prioritari, ai principali archetipi HTA e alle esigenze e alla fattibilità degli archetipi di impatto sul budget.

~ Sviluppa e implementa strategie di accesso dei pazienti di alta qualità per massimizzare l'accesso alle risorse di IM iniziali e/o supportare i preparativi e le attività di lancio locali.

~ Collabora con i direttori di access, i team regionali e nazionali per comprendere approfondimenti e feedback, si integra nelle strategie e nelle tattiche di accesso e di prezzo vincenti, incorporando il punto di vista del pagatore nelle strategie di prodotto interfunzionali generali e nelle decisioni di investimento.

~ Stabilisce e mantiene una forte rete professionale con le autorità governative competenti, i fornitori di assistenza sanitaria, le organizzazioni economiche sanitarie e altri rappresentanti decisionali per anticipare e influenzare le tendenze legislative P e R.

~ Supporta la creazione della strategia globale di determinazione dei prezzi e degli orientamenti politici e supporta lo sviluppo della strategia di negoziazione del pagatore

~ Supporta lo sviluppo di approcci innovativi per l'accesso dei pazienti e la contrattazione, Managed Entry Agreement (MEA) e Patient Support Programs (PSP), se necessario, per migliorare i risultati dei pazienti e supportare l'accessibilità economica del sistema sanitario.

#### Key Performance Indicators

~Supporta lo sviluppo e l'implementazione di strategie e tattiche innovative e vincenti per la determinazione dei prezzi e l'accesso al mercato in diverse fasi del ciclo di vita del prodotto.

~Facilita e raggiunge l'accesso ottimale dei pazienti, l'accessibilità, il rimborso e l'adozione per i farmaci internazionali (IM).

#### Work Experience

~conoscenza dei processi di rimborso e dei principi commerciali

~Capacità comprovata di sviluppare relazioni di fiducia con i principali stakeholder regionali

#### Skills

~Finanza

~Valutazione delle tecnologie sanitarie (HTA)

~Affari Pubblici

~Strategia di accesso al mercato

~Prove del mondo reale (RWE)

~Economia Sanitaria

~Politica sanitaria

~Proposte di valore

~Collaborazione interfunzionale

~Gestione di progetto

~Gestione dei processi

~Abilità analitica

~Pensiero analitico

~Agilità

~Mentalità incentrata sul cliente

~Capacità di negoziazione

~Conformità normativa

~Gestione del rischio

~Strategia di go-to-market

~Comprensione del settore sanitario

~Innovazione

~Leadership ispiratrice

~Gestione delle persone

~Sviluppo dei dipendenti

~Strategia di accesso e rimborso

#### Language

Inglese

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Marketing

Место

Мексика

Сайт

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regolare

Shift Work

No

Job ID

REQ-10080969

### **Sales & Marketing Manager Gene Therapy**

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10080969

### **Sales & Marketing Manager Gene Therapy**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10080969-sales-marketing-manager-gene-therapy-it-it>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy\\_REQ-10080969](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy\\_REQ-10080969](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969)