

## Sales & Marketing Manager Gene Therapy

Job ID  
REQ-10080969  
Июн. 12, 2026  
Мексика

### Сводка

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.  
~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

### About the Role

#### Major Accountabilities

~ Поддерживает и внедряет успешные и инновационные стратегии и решения для обеспечения доступа к активам на ранней стадии или максимальному увеличению активов ИМ при запуске, уделяя особое внимание приоритетным странам, основным архетипам ОТЗ и архетипам воздействия на бюджет, потребностям и осуществимости.  
~ Разрабатывает и внедряет высококачественные стратегии доступа пациентов для максимального доступа к ранним средствам обмена мгновенными сообщениями и/или поддержки подготовки и мероприятий по локальному запуску.  
~ Сотрудничает с директорами Access, региональными и страновыми командами для понимания идей и обратной связи, интегрируется в стратегии и тактики получения доступа и ценообразования, включая точку зрения плательщиков во всеобъемлющие кросс-функциональные продуктовые стратегии и инвестиционные решения.  
~ Создает и поддерживает прочную профессиональную сеть с соответствующими государственными органами, поставщиками медицинских услуг, организациями экономики здравоохранения и другими представителями, принимающими решения, для прогнозирования и влияния на законодательные тенденции.  
~ Поддержка в разработке глобальной стратегии ценообразования и руководящих указаний по политике, а также поддержка в разработке стратегии переговоров с плательщиками  
~ Поддерживает разработку инновационных подходов к доступу пациентов и заключению контрактов, соглашений об управляемом въезде (MEA) и программ поддержки пациентов (PSP) по мере необходимости для улучшения результатов лечения пациентов и поддержки системы здравоохранения.

#### Key Performance Indicators

~ Поддерживает разработку и внедрение инновационных и выигрышных стратегий и тактик ценообразования и доступа к рынку на разных этапах жизненного цикла продукта.  
~ Облегчает и обеспечивает оптимальный доступ пациентов, ценовую доступность, возмещение расходов и внедрение международных лекарственных средств (ИМ).

#### Work Experience

~ знание процессов возмещения расходов и коммерческих принципов  
~ Доказанная способность развивать доверительные отношения с ключевыми заинтересованными сторонами в регионе

#### Skills

~ Финансировать  
~ Оценка технологий здравоохранения (НТА)  
~ Связи с общественностью  
~ Стратегия доступа к рынку  
~ Доказательства из реального мира (Rwe)  
~ Экономика здравоохранения  
~ Политика в области здравоохранения  
~ Ценностные предложения  
~ Межфункциональное сотрудничество  
~ Управление проектами  
~ Управление процессами  
~ Аналитические способности  
~ Аналитическое мышление  
~ Подвижность  
~ Клиентоориентированное мышление  
~ Навыки ведения переговоров  
~ Соответствие нормативным требованиям  
~ Управление риском  
~ Стратегия выхода на рынок  
~ Понимание сектора здравоохранения  
~ Нововведение  
~ Вдохновляющее лидерство  
~ Управление человеческими ресурсами

~Развитие сотрудников  
~Стратегия доступа и возмещения расходов

Language

Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Marketing

Место

Мексика

Сайт

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

Job ID

REQ-10080969

### **Sales & Marketing Manager Gene Therapy**

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10080969

### **Sales & Marketing Manager Gene Therapy**

[Apply to Job](#)

---

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10080969-sales-marketing-manager-gene-therapy-ru-ru>

**List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy\\_REQ-10080969](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy\\_REQ-10080969](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales---Marketing-Manager-Gene-Therapy_REQ-10080969)