

## Sales Representative Oncology - CDMX

Job ID  
REQ-10081990  
Июн. 24, 2026  
Мексика

### Сводка

负责地方一级的关键账户管理，通常管理一个小团队或管理特定帐户/关系。管理与关键账户的业务关系和活动，以培养和扩展关系并获取销售目标。发展和维持与客户内主要利益相关者的关系，深入了解客户对患者的挑战，并确定增强患者护理的解决方案。

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ 负责推动指定客户的销售、推广和发展，实现商业目标
- ~ 制定客户发展战略，为分配的客户制定专门的 KAM 行动计划，调整客户目标并执行。
- ~ 领导战略和个人战术计划的制定，并在分析、未来潜力和账户所需的关键计划方面提供战略投入
- ~ 准备和谈判合同，并指导公司针对特定客户启动的举措
- ~ 分析市场情况，包括关键客户和主要竞争对手的竞争情报活动
- ~ 根据商定的业务战术计划，独立组织客户活动和其他计划，或与营销/医疗部门合作
- ~ 协助利益干系人进行映射，包括细分和分析，并为诺华 CRM 系统提供准确及时的数据。
- ~ 负责推动销售运营计划，并实现组织自身的商定销售和更广泛的绩效目标。
- ~ 通过培训、辅导或管理关键商业计划，培养有效的销售团队
- ~ 收到后 24 小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
- ~ 营销样本的分发（适用）

#### Key Performance Indicators

负责本地级的关键客户管理，通常管理一个小团队或管理特定客户/关系。管理与关键客户的业务关系和活动，以促进和扩展关系并获取销售目标。与客户中的关键利益相关者发展和维护关系，深入了解客户对患者面临的挑战，并找出可增强患者护理的解决方案。

#### Work Experience

- ~ 处理质量指标和问题
- ~ 临床试验设计、数据审查和报告
- ~ 创新和新技术

#### Skills

- ~ 账户管理
- ~ 薪酬管理（员工）
- ~ 计算机编程
- ~ 化妆品
- ~ CRM（客户关系管理）
- ~ 客户关怀
- ~ 现场销售
- ~ 大客户管理
- ~ 销售
- ~ 多任务处理技能
- ~ 办公室行政管理
- ~ 患者护理
- ~ 采购
- ~ 促销（营销）
- ~ 销售
- ~ 销售运营
- ~ 战略领导力
- ~ 支持服务

#### Language

英语

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.  
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

International  
Business Unit  
Sales  
Место  
Мексика  
Сайт  
INSURGENTES  
Company / Legal Entity  
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
正式  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10081990

### **Sales Representative Oncology - CDMX**

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10081990

### **Sales Representative Oncology - CDMX**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10081990-sales-representative-oncology-cdmx-zh-cn>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/SALES-REPRESENTATIVE-Oncology-2\\_REQ-10081990](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/SALES-REPRESENTATIVE-Oncology-2_REQ-10081990)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis\\_Careers/job/INSURGENTES/SALES-REPRESENTATIVE-Oncology-2\\_REQ-10081990](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/SALES-REPRESENTATIVE-Oncology-2_REQ-10081990)