

# Access Field Manager

Job ID

REQ-10082262

Июн. 30, 2026

Китай

Verfügbar in: Deutsch | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [Türk](#) | [中文](#)

## Сводка

~Leitet die Umsetzung einer nachhaltigen Patientenzugangsstrategie auf lokaler Ebene (CPO). Sammelt und analysiert Daten, um Erkenntnisse für Patientenzugangseinreichungen zu generieren, die gemeinsam einen Mehrwert für Kunden, Patienten und Novartis schaffen.

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Leitet Projekte zur Einreichung von Patient Access Dossiers bei den Aufsichtsbehörden mit Anwendung eines exzellenten operationellen Standards
- ~ Liefert frühzeitig relevanten Input für lokale Produktentwicklungsentscheidungen.
- ~ Bietet analytische Begründungen für Business Cases.
- ~ Pflegt und aktualisiert alle relevanten P&R-Tools und -Systeme.
- ~ Erstellt aufschlussreiche Berichte, die die Ergebnisse der Analyse relevanter Daten zur Preis- und Erstattungsstrategie von Novartis und Konkurrenzprodukten in wirkungsvolle Geschäftsempfehlungen umwandeln.
- ~ Baut starke Netzwerke und Beziehungen zu wichtigen Kunden, wichtigen Meinungsführern und einzelnen und institutionellen Entscheidungsträgern auf und nutzt sie, um die Positionierung und Botschaft von Novartis-Produkten zu optimieren und die gemeinsame Schaffung von Wertversprechen mit Kundschaft.
- ~ Führt den lokalen Input sowohl zur globalen als auch zur lokalen Preisgestaltung.
- ~ Passt die Modelle der Global Healthcare Economics an, um die lokalen Umgebungen genau widerzuspiegeln.

### Key Performance Indicators

- ~ Erreichen der lokalen P&R- und Akzeptanzziele von Novartis
- ~ Effektiver Einsatz und Verbesserung von Tracking-Systemen zur Messung des Zugriffs.
- ~ Verkürzung der Markteinführungszeit von Produkten
- ~ Verbesserung/Erweiterung des Patientenzugangs

### Work Experience

- ~ Erfahrung mit der Erstellung von Erstattungs dossiers
- ~ Nachgewiesene Fähigkeit, wissenschaftliche und wirtschaftliche Themen zu verstehen und klar zu vermitteln
- ~ Verständnis des nationalen Gesundheitswesens, des regulatorischen Umfelds für die Einstufung und Kennzeichnung von Arzneimitteln sowie der Zulassungsverfahren
- ~ Starke Verhandlungs- und Analysefähigkeiten

### Skills

- ~ Analytische Fähigkeiten
- ~ Computernetzwerk
- ~ Finanzieren
- ~ Gesundheitsökonomie
- ~ Bewertung von Gesundheitstechnologien (HTA)
- ~ Key Account Management
- ~ Produktpositionierung
- ~ Wertversprechen
- ~ Öffentliche Angelegenheiten
- ~ Marktzugang
- ~ Kundenzentrierte Denkweise
- ~ Verständnis des Gesundheitssektors
- ~ Funktionsübergreifende Zusammenarbeit
- ~ Beweise aus der realen Welt (RWE)
- ~ Projektmanagement
- ~ Prozessmanagement
- ~ Analytisches Denken
- ~ Gewandtheit

### Language

Englisch

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Corporate & Division Services

Место

Китай

Сайт

Jinan (Shandong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Market Access

Job Type

Full time

Employment Type

Regulär

Shift Work

No

Job ID

REQ-10082262

## Access Field Manager

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10082262

## Access Field Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-de-de>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager>
2. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-es-es>
3. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-fr-fr>
4. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-it-it>
5. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ja-jp>
6. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-nl-nl>
7. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-ru-ru>
8. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-sl-si>
9. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-tr-tr>
10. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082262-access-field-manager-zh-cn>

11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
13. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082262](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262)
14. [https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job\\_number=REQ-10082262](https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082262)