

SALES REPRESENTATIVE

Job ID

REQ-10082610

июл 08, 2026

Испания

Available in: English | [Deutsch](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [Türk](#) | [中文](#)

Сводка

Job Description Summary

Delegado de Ventas Cardiología

Zona: Badajoz (el/la candidato/a deberá vivir en Badajoz, Mérida o Zafra)

Buscamos a un/a Delegado/a de Ventas Senior en Cardiología para liderar una zona estratégica, impulsar el crecimiento del negocio y desarrollar relaciones de alto valor en el entorno hospitalario.

About the Role

Job Description

Responsabilidades:

Identificar y priorizar profesionales sanitarios y stakeholders de alto potencial mediante análisis de datos

Gestionar visitas médicas en especialidades como cardiología, endocrinología, medicina interna y neurología

- Desarrollar interacciones personalizadas de valor tanto presenciales como virtuales
- Construir y mantener relaciones sólidas con profesionales sanitarios y líderes de opinión

Diseñar experiencias de cliente personalizadas mediante estrategias multicanal y contenidos relevantes

- Recoger insights del cliente y transformarlos en planes accionables de alto impacto

Colaborar con equipos multifuncionales para ofrecer soluciones centradas en el paciente y en cumplimiento

Requisitos esenciales:

Titulación universitaria en Ciencias de la Salud, Farmacia, Biología, Bioquímica, ADE o afines.

- Experiencia de 5 a 8 años en ventas farmacéuticas.
- Capacidad demostrada para construir y mantener relaciones con profesionales de la salud
- Alta resiliencia y capacidad de adaptación en entornos dinámicos
- Fuerte capacidad de aprendizaje continuo y orientación al desarrollo
- Capacidad analítica para interpretar datos y definir planes de acción
- Excelentes habilidades de comunicación y escucha activa
- Alto nivel de integridad y compromiso con estándares éticos y de cumplimiento
- Residencia: Vizcaya o Guipúzcoa

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Primary location salary range

€48,300.00 - €89,700.00

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Испания

Сайт

Badajoz

Company / Legal Entity

ES19 (FCRS = ES006) Mizar Farmacéutica, S.L.

Functional Area

Продажи

Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082610

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10082610

SALES REPRESENTATIVE

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-de-de>
2. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-es-es>
3. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-fr-fr>
4. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-it-it>
5. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-ja-jp>
6. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-nl-nl>
7. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-ru-ru>
8. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-sl-si>
9. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-tr-tr>
10. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10082610-sales-representative-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Badajoz/SALES-REPRESENTATIVE_REQ-10082610
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Badajoz/SALES-REPRESENTATIVE_REQ-10082610