

Sales Representative Neurology

Job ID

REQ-10084384

сен 11, 2026

Мексика

Available in: English | [Deutsch](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [Türk](#) | [中文](#)

Сводка

Impulsar el crecimiento sostenible del negocio mediante la identificación y desarrollo de oportunidades comerciales en el territorio asignado.

About the Role

Responsabilidades

- Analizar datos y segmentar estratégicamente a clientes de alto valor (profesionales de la salud y stakeholders clave) para influir en decisiones de prescripción.
- Diseñar y ejecutar experiencias omnicanal personalizadas que fortalezcan la relación con los clientes y maximicen el impacto comercial.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con líderes de opinión y actores clave del ecosistema de salud, posicionándose como un socio estratégico.
- Liderar conversaciones consultivas basadas en valor, comprendiendo las necesidades, desafíos y dinámicas del entorno sanitario para generar soluciones relevantes.
- Traducir insights del cliente en acciones concretas, optimizando continuamente los planes de interacción y colaborando con equipos multifuncionales para generar valor.
- Actuar con altos estándares de integridad, ética y cumplimiento, asegurando decisiones responsables orientadas a mejorar la experiencia del cliente y los resultados para los pacientes.

Perfil ideal

- Profesional en áreas de la salud, administración o afines (deseable especialización).
- Experiencia comprobada en ventas dentro de la industria farmacéutica, idealmente en oncología o especialidades de alta complejidad.
- Sólida comprensión del sistema de salud y dinámicas de acceso en el país/territorio.

Capacidades clave

- Alta orientación comercial con enfoque estratégico y uso de datos para la toma de decisiones.
- Excelentes habilidades de comunicación e influencia, con capacidad para generar conversaciones de alto valor.
- Mentalidad centrada en el cliente, con enfoque en experiencias y soluciones personalizadas.
- Capacidad de trabajo colaborativo en entornos matriciales y multifuncionales.
- Pensamiento analítico combinado con ejecución ágil en campo.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Мексика

Сайт

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

Продажи

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

Accessibility and accommodation

Novartis is committed to work with and provide reasonable accommodation to individuals with disabilities. If, because of a medical condition or disability, you need a reasonable accommodation for any part of the recruitment process, or in order to perform the essential functions of a position, please send an e-mail to tas.mexico@novartis.com and let us know the nature of your request and your contact information. Please include the job requisition number in your message.

Job ID
REQ-10084384

Sales Representative Neurology

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10084384

Sales Representative Neurology

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-de-de>
2. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-es-es>
3. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-fr-fr>
4. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-it-it>
5. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-ja-jp>
6. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-nl-nl>
7. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-ru-ru>
8. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-sl-si>
9. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-tr-tr>
10. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10084384-sales-representative-neurology-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. <mailto:tas.mexico@novartis.com>
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Neurology_REQ-10084384
15. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-Representative-Neurology_REQ-10084384