

Rheumatology MR External Candidates Only社外採用

Job ID
REQ-10086055
авг 18, 2026
Япония

Сводка

営業担当者は、お客様とのやり取りと販売実績の主要な推進力です。彼らは当社のカスタマーエクスペリエンスアプローチの顔であり、顧客と患者に価値を提供する深い関係を構築し、コンプライアンスと倫理的な方法で売上の成長を促進します

About the Role

About the Role

■募集概要

- 募集職種：Medical Representative (MR)
- 募集人数：複数名
- 所属部門：リウマチ領域営業部
- レポートライン：District Manager
- 勤務地：全国各エリア（応相談）

■勤務地

札幌、仙台、盛岡、青森、秋田、山形、茨城、埼玉、東京、千葉、横浜、長野、甲府、名古屋、岐阜、津、金沢、富山、福井、大阪、神戸、徳島、高松、松山、高知、広島、島根、鳥取、山口、博多、大分、熊本、宮崎、鹿児島、沖縄

■主な職務内容

- 大学病院・基幹病院を中心とした重点アカウントへの情報提供およびアカウントマネジメント
- 既存品、新製品上市および既存製品の適応拡大に向けた戦略実行
- 顧客インサイトや市場環境の収集・分析および社内共有
- 関係部門と連携し、地域医療エコシステムの発展に貢献

■本ポジションの意義・成長機会

リウマチ領域は今後のノバルティスの成長を担う重点領域の一つであり、複数の新製品上市および適応拡大を予定しています。本ポジションでは、高度なアカウントマネジメントや市場開発を経験しながら、リウマチ領域における専門性を高めることができます。また、新製品上市フェーズや市場拡大フェーズを経験することで、将来的な営業リーダーやDistrict Manager候補として成長できる機会を提供します。

■想定される候補者像

- リウマチ領域または希少疾患領域での営業経験を有する方
- 大学病院・基幹病院担当経験を有する方
- 新製品上市や希少疾患領域での情報提供活動経験を有する方
- 自律的に行動し、顧客・市場・地域医療を俯瞰して考えることができる方

■求める人物像

リウマチ領域は今後大きな成長が期待される領域です。そのため、単なる製品情報提供活動に留まらず、顧客の課題を理解し、地域医療全体に価値を提供できる人材を求めています。

特に、自ら考え行動できる高い主体性を持ち、変化を前向きに捉えながら新製品上市や市場創造に挑戦できる方を歓迎します。また、患者中心の視点を持ち、社内外のステークホルダーと協働しながら成果創出に取り組める方を期待しています。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Япония
Сайт
大阪事業所
Company / Legal Entity
JP05 (FCRS = JP005) Novartis Pharma K.K.
Alternative Location 1
新潟, Япония
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales)
Shift Work
No

利便性と合理的配慮

ノバルティス は 障害 を 持つ 個人 と 協力 し、 合理的 配慮 を 提供 する こと を お 約束 し ます。健康 状態 や 障害 を 理由 に 採用 プロセス の いかなる 部分 において も、ある いは 職務 の 必須 事項 を 果た す た め に 合理的 配慮 が 必要 な 場合 は midcareer-r.japan@novartis.com 宛 て に 電子 メール を お 送 り ください。その 際 ご 依頼 内容、 ご 連絡 先、求 人 票 の 番号 を 明 し て ください。

Job ID
REQ-10086055

Rheumatology MR External Candidates Only社外採用

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10086055

Rheumatology MR External Candidates Only社外採用

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10086055-rheumatology-mr-external-candidates-onlyshewaicaiyong-ja-jp>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
3. <mailto:midcareer-r.japan@novartis.com>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ja-JP/Novartis_Careers/job/Rheumatology-MR-External-Candidates-Only_REQ-10086055
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ja-JP/Novartis_Careers/job/Rheumatology-MR-External-Candidates-Only_REQ-10086055