

Representante de Ventas - Inmunología

Job ID

REQ-10087286

сен 03, 2026

Колумбия

Available in: English | [Deutsch](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [Türk](#) | [中文](#)

Сводка

El Representante de Ventas es un impulsor clave de las interacciones con nuestros clientes y del desempeño comercial. Es la imagen de nuestro enfoque centrado en la experiencia del cliente, construyendo relaciones sólidas y de confianza que generan valor para los profesionales de la salud y los pacientes, contribuyendo al crecimiento sostenible de las ventas de manera ética, responsable y en cumplimiento de las políticas de la compañía.

About the Role

Principales responsabilidades

- Desarrollar el crecimiento del negocio en el territorio asignado mediante la identificación y priorización de profesionales de la salud y stakeholders clave.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con médicos, líderes de opinión y tomadores de decisión, convirtiéndose en un socio estratégico de confianza.
- Mantener conversaciones de valor con clientes para comprender sus desafíos, necesidades y oportunidades, ofreciendo soluciones relevantes y centradas en el paciente.
- Diseñar e implementar planes de interacción personalizados utilizando diferentes canales de comunicación y herramientas digitales.
- Generar, analizar y compartir insights del mercado y de los clientes para contribuir al desarrollo de estrategias comerciales y de engagement.
- Trabajar de manera colaborativa con equipos multifuncionales para desarrollar soluciones que respondan a necesidades no cubiertas de clientes y pacientes.
- Garantizar el cumplimiento de los estándares éticos, regulatorios y de compliance de la compañía, incluyendo el reporte oportuno de eventos adversos y quejas técnicas.

Perfil requerido

- Experiencia previa en ventas dentro de la industria farmacéutica, dispositivos médicos o sectores relacionados.
- Habilidad para desarrollar relaciones comerciales de alto impacto con profesionales de la salud y stakeholders clave.
- Orientación a resultados, capacidad para influir y generar crecimiento sostenible del negocio.
- Excelentes habilidades de comunicación, negociación y presentación, tanto en entornos presenciales como virtuales.
- Capacidad analítica para interpretar datos, identificar oportunidades y gestionar territorios de manera estratégica.
- Experiencia trabajando de forma colaborativa con equipos multifuncionales. Fuerte orientación al cliente y al paciente, con enfoque en la generación de valor y experiencias memorables.
- Alto compromiso con la ética, la integridad y el cumplimiento normativo.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Колумбия

Сайт

Bogota (Pharmaceuticals / GDD / NTO / CTS)

Company / Legal Entity

CO01 (FCRS = CO001) Novartis de Colombia S.A

Functional Area

Продажи

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

Job ID
REQ-10087286

Representante de Ventas - Inmunología

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10087286

Representante de Ventas - Inmunología

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-de-de>
2. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-es-es>
3. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-fr-fr>
4. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-it-it>
5. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-ja-jp>
6. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-nl-nl>
7. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-ru-ru>
8. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-sl-si>
9. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-tr-tr>
10. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087286-representante-de-ventas-inmunologia-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Representante-de-Ventas---Inmunologa_REQ-10087286
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Bogota-Pharmaceuticals--GDD--NTO--CTS/Representante-de-Ventas---Inmunologa_REQ-10087286