NOVARTIS

Commercial & V&A Field Excellence Manager

Job ID
REQ-10087316
Ноя. 19, 2026
Россия

Сводка

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Менеджера направления эффективности полевых сил.

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Осуществлять регулярный мониторинг эффективности полевых команд и ключевых показателей эффективности, выявлять возможности для повышения результативности на уровне закреплённого терапевтического направления или функции.
- Взаимодействовать с командами по управлению данными и CRM по вопросам стандартной отчётности, дашбордов и анализа данных для проведения обзоров эффективности полевых команд и поддержки принятия бизнес-решений в соответствии с международными стандартами Field Excellence.
- Разрабатывать и поддерживать процессы территориального дизайна, расчёта численности полевых команд, распределения ресурсов и проведения территориальных оценок эффективности.
- Участвовать в процессах целеполагания, подготовки моделей распределения целей и аналитической поддержки
- Участвовать в сопровождении систем мотивации, включая проведение аналитики, диагностику эффективности и поддержку операционных процессов совместно с закреплённым направлением/функцией, а также лидировать процесс расчета бонусов
- Подготавливать аналитические и операционные материалы для обсуждений, связанных с реализацией модели вывода препаратов на рынок (GTM), запуском новых продуктов и цикловым планированием.
- Участвовать во внедрении моделей управления полевой эффективностью, включая процессы таргетирования, приоритизации клиентов, подготовки к запуску и контроля исполнения.
- Обеспечивать своевременное и качественное выполнение процессов, стандартов и практик Field Excellence на уровне закреплённого терапевтического направления или функции.
- Выступать основным контактным лицом Field Excellence для закреплённого терапевтического направления или функции по вопросам аналитики, эффективности полевых команд и исполнения.
- Способствовать внедрению и использованию стандартов ICE, принципов сегментации, таргетирования и фреймворков оценки эффективности полевых команд.
- Формировать практические инсайты и рекомендации для обзоров эффективности закреплённого терапевтического направления или функции, выявляя пробелы в исполнении и возможности повышения результативности.
- Участвовать в тестировании и внедрении решений в области автоматизации, искусственного интеллекта и продвинутой аналитики для повышения эффективности процессов Field Excellence.
- Демонстрировать приверженность ценностям Novartis, принципам этики и требованиям комплаенса при реализации процессов Field Excellence, взаимодействии с внутренними и внешними стейкхолдерами и подготовке рекомендаций для бизнеса.

Novartis Mission – in Russian

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Высшее образование в области бизнеса, естественных наук или другое релевантное образование
- Уровень английского языка не ниже upper intermediate
- 3–6 лет опыта работы в коммерческих подразделениях фармацевтической отрасли, в области Field Excellence, SFE, Sales Operations либо аналитической поддержки бизнеса.
- Сильные аналитические навыки и опыт работы с данными по эффективности полевых команд и KPI.
- Способность преобразовывать данные в понятные, структурированные инсайты и материалы для обсуждения на встречах.
- Высокая исполнительская дисциплина, внимание к деталям и способность управлять несколькими задачами одновременно.
- Знание нормативной среды, отраслевых стандартов и принципов этичного ведения бизнеса.
- Развитые навыки взаимодействия и коммуникации.
- Структурированный подход к работе, надёжность и способность эффективно работать в условиях чётко определённых рамок и ожиданий.
- Использование инновационных методов и инструментов в текущих процессах и дальнейшем развитии

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (зарплата и годовой бонус).

Расширенный социальный пакет: ДМС для сотрудника и всех детей, включая стоматологию, с первого дня работы, льготные условия медицинского страхования близких родственников. Страхование жизни от несчастных случаев. Страхование выезжающих зарубеж.

Компенсация питания и мобильной связи.

Программа признания сотрудников за реализацию проектов и инноваций.

Доступ к бесплатной электронной библиотеке.

3 дополнительных дня к отпуску.

Сохранение 100% зарплаты на 20 недель в период отсутствия по уходу за ребенком для отцов и матерей.

Программа поддержки сотрудников (неограниченное количество консультаций по личным вопросам с профильными специалистами в области психологии, финансов, юридических аспектах, ЗОЖ и других).

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Other
Место
Россия
Сайт
Moscow (City)
Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10087316

Commercial & V&A Field Excellence Manager

Apply to Job

Job ID
REQ-10087316

Commercial & V&A Field Excellence Manager

Apply to Job

Source URL: *https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10087316-commercial-va-field-excellence-manager*

List of links present in page

1. https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8
2. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial+%26+V%26A+Field+Excellence+Manager&requisition=REQ-10087316&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2FCommercial---V-A-Field-Excellence-Manager_REQ-10087316
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Commercial+%26+V%26A+Field+Excellence+Manager&requisition=REQ-10087316&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Fen-US%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2FCommercial---V-A-Field-Excellence-Manager_REQ-10087316