NOVARTIS

Sales representative Oncology

Job ID
REQ-10089244
Ноя. 12, 2026
Мексика
Available in: English | Deutsch | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

Responsabilidad por el manejo de las cuentas y la relación a nivel comercial.

About the Role

Principales responsabilidades

- Desarrollar y ejecutar estrategias comerciales en el territorio asignado para alcanzar los objetivos de crecimiento y desempeño de ventas.
- Identificar, segmentar y priorizar profesionales de la salud, instituciones y tomadores de decisión con mayor potencial para influir en las decisiones terapéuticas.
- Construir relaciones sólidas y de largo plazo con especialistas, líderes de opinión y actores clave del ecosistema de salud mediante interacciones presenciales y virtuales.
- Generar experiencias memorables para los clientes, adaptando los mensajes y contenidos a sus necesidades, preferencias y desafíos específicos.
- Analizar información del mercado y del territorio para obtener insights que permitan optimizar planes de acción, identificar oportunidades y aportar valor a clientes y pacientes.
- Colaborar con equipos multifuncionales para implementar iniciativas que respondan a necesidades no cubiertas del sistema de salud, garantizando siempre el cumplimiento de estándares éticos y regulatorios.

Perfil requerido

- Profesional universitario en Ciencias de la Salud, Administración, Mercadeo o áreas afines.
- Experiencia en ventas dentro de la industria farmacéutica, preferiblemente en líneas de especialidad u oncología.
- Habilidad para desarrollar relaciones estratégicas y mantener conversaciones de valor con profesionales de la salud y stakeholders clave.
- Capacidad analítica para interpretar información de mercado, gestionar territorios y construir planes comerciales efectivos.
- Nivel intermedio o avanzado de inglés y disponibilidad para realizar desplazamientos dentro del territorio asignado.

Lo que valoramos

- Orientación al cliente y al paciente.
- Capacidad de influencia y negociación.
- Comunicación efectiva.
- Colaboración y trabajo en equipos multifuncionales.
- Integridad, ética y compromiso con el cumplimiento.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Мексика
Сайт
INSURGENTES
Company / Legal Entity
MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Accessibility and accommodation

Novartis is committed to work with and provide reasonable accommodation to individuals with disabilities. If, because of a medical condition or disability, you need a reasonable accommodation for any part of the recruitment process, or in order to perform the essential functions of a position, please send an e-mail to tas.mexico@novartis.com and let us know the nature of your request and your contact information. Please include the job requisition number in your message.

Job ID
REQ-10089244

Sales representative Oncology

Apply to Job
Job ID
REQ-10089244

Sales representative Oncology

Apply to Job

Source URL: *https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology*

List of links present in page

1. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-de-de
2. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-es-es
3. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-fr-fr
4. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-it-it
5. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-ja-jp
6. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-nl-nl
7. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-ru-ru
8. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-sl-si
9. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-tr-tr
10. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089244-sales-representative-oncology-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. mailto:tas.mexico@novartis.com
14. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-representative-Oncology_REQ-10089244
15. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Sales-representative-Oncology_REQ-10089244