Area Manager

Job ID
REQ-10089885
Окт. 15, 2026
Россия
Mevcut: Türk | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | 中文

Сводка

Локация: РФ, Москва

В настоящий момент мы находимся в поиске Территориального менеджера в направлении Кардиология

About the Role

Major Accountabilities

~ İşi Yönetin ve Büyütün
~ Derin ulusal bilgiye dayalı olarak yürütme için etkili stratejiyi proaktif olarak planlayın, uyarlayın ve iletin, deneyim ve içgüdüyü veri ve içgörülerle artırın
~ Üzerinde anlaşmaya varılan hedeflere ulaşan bölgesel uygulama planlarını bilgilendirmek için ulusal ticari müşteri katılımı stratejisini ve hedeflerini iletin
~ Ulusal/bölgesel bütçe optimizasyonunu savunun, ulusal/bölge ihtiyaçlarına göre uyarlanmış çok sayıda kaynağın makul bir şekilde tahsis edilmesini sağlayın
~ İş performansını artırmak ve karar vermeye yardımcı olmak için gerekli yeni veri kaynaklarını belirleyin
~ Marka stratejisi kararlarında kritik bir liderlik rolü oynayın.
~ Ekibe Liderlik Edin
~ FLM'lerin yaklaşımlarında daha uyumlu olmaya geçiş yapmalarını sağlayan bir koçluk kültürü geliştirin
~ Yönlendirici ve destekleyici liderlik davranışlarının mükemmel bir şekilde anlaşılması ve rol modellemesi yoluyla Etki Koçu
~ Hesap verebilirlik beklentileri belirleyerek ve performansı sürekli iyileştirmek için tutarlı, zamanında geri bildirim sağlayarak Performans Koçluğu yapın
~ Büyümeyi desteklemek ve performansı sürekli yükseltmek için planların oluşturulması yoluyla Gelişim Koçu
~ Satış ekiplerine, iş arkadaşlarına ve liderlere şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğruluk ve dürüstlükle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınızda, doğru olanı yapın ve işler doğru görünmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları'na göre yaşayın ve yönetin.
~ Ekip üyelerinin konuşmaya, sorunları çözmeye, denemeye ve başarısız olmaya teşvik edildiği, işbirliğine dayalı, psikolojik olarak güvenli bir ortam yaratın
~ Novartis değerlerini ve davranışlarını modelleyin
~ Bu gündemin tüm satış ekibine basamaklandırıldığından emin olun
~ Bölgesel/Ulusal Olarak Etki
~ Dijital dönüşüm ve yeni araçların benimsenmesi gibi dönüşümsel değişim sağlayan girişimlere liderlik edin
~ Novartis Değerleri ve Davranışları üzerine inşa edilmiş, ilham verici, kapsayıcı ve müşteri odaklı bir kültürü teşvik etmek
~ Ekibin Novartis Etik Kuralları'na tam olarak uymasını ve bu kuralları sahiplenmesini ve Novartis'in geçerli politika ve gerekliliklerine uyma taahhüdünü sağlamak
~ Sorunsuz müzakereleri kolaylaştırmak için Kilit Fikir Liderleri ile stratejik ilişkiler geliştirin
~ Ülke Ulusal Liderlik ekibinin bir üyesi olarak hizmet verin, genel yeteneklerin geliştirilmesine, iş planlamasına ve yürütülmesine, ekip gelişimine ve kültürüne proaktif olarak katkıda bulunun
~ Müşterilere ve Hastalara Değer Sunumunu Kolaylaştırın
~ Karşılanmamış ihtiyaçları ele alan çözümler tasarlamak ve uygulamak için işlevler arası ekipler (ör. Saha Tıbbi, Marka, Hasta desteği) arasında uyumlu işbirliğini teşvik edin ve destekleyin.
~ Müşteri deneyimini optimize etmek için FLM'ler ve işlevler arası ortaklarla işbirliği içinde müşteri odaklı bir ulusal iş planı geliştirin, uygulayın ve izleyin.
~ Hem F2F hem de sanal ortamlarda müşterileri kişiselleştirmek ve onlarla etkileşim kurmak için Novartis kaynaklarının ve yeteneklerinin kullanımını optimize edin.
~ Çok disiplinli tartışmaların ve projelerin stratejik hesaplar içinde tamamlanmasını ve bu hesapları içeren tüm ekosistemin tanımlanmış bir amaç etrafında hizalanmasını sağlayın

Key Performance Indicators

İkinci Hat Satış Müdürü (SLM), değer sunan ve Novartisi tercih edilen bir iş ortağı haline getiren özel müşteri deneyimlerinin yürütülmesinde Birinci Hat Satış Yöneticilerinden (FLMler) oluşan bir ekibe liderlik ederek satış performansını artırır Ulusal Ticari Müşteri Katılımı Stratejisinin uyumlu ve etik bir şekilde oluşturulmasından ve uygulanmasından sorumludurlar, uyumlu ve işbirlikçi bir yaklaşım sağlamak için Tıbbi/Erişim stratejileriyle uyum sağlamak için işlevler arası çalışmak. SLM, yetenek kazanımı, geliştirme ve yedekleme planlaması yoluyla sınıfının en iyisi, çeşitliliğe sahip ekipler oluşturur ve bir dürüstlük kültürü aşılamaktan sorumludur. Önemli, sürekli organizasyonel değişimi etkilemede etkilidirler.

Work Experience

~NA

Skills

~Liderlik
~Yönetim
~Profesyonel İletişim
~Etkileme Becerileri
~Koç -luk
~Mentörlük
~Kontrolü Değiştir
~Işbirliği

~Takım Çalışması
~Analitik Beceri
~Problem Çözme Becerileri
~Karmaşıklık Yönetimi
~Finansal Okuryazarlık
~Sağlık Sektörü
~Ticari Mükemmellik
~Etik
~Uyma

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
General Management
Место
Россия
Сайт
Moscow (City)
Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Kadrolu (Satış Müdürü)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10089885

Area Manager

Apply to Job
Job ID

REQ-10089885

Area Manager

Apply to Job

Source URL: *https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-tr-tr*

List of links present in page

1. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-de-de
2. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager
3. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-es-es
4. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-fr-fr
5. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-it-it
6. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ja-jp
7. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-nl-nl
8. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-ru-ru
9. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-sl-si
10. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10089885-area-manager-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Ftr-TR%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-Manager_REQ-10089885
14. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area+Manager&requisition=REQ-10089885&redirect=https%3A%2F%2Fnovartis.wd3.myworkdayjobs.com%2Ftr-TR%2FNovartis_Careers%2Fjob%2FMoscow-City%2FArea-Manager_REQ-10089885