NOVARTIS

(高级）电商经理

Job ID
REQ-10090070
Ноя. 11, 2026
Китай
可用于: 中文 | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Slovenščina | Türk

Сводка

负责地方一级的关键账户管理，通常管理一个小团队或管理特定帐户/关系。管理与关键账户的业务关系和活动，以培养和扩展关系并获取销售目标。 发展和维持与客户内主要利益相关者的关系，深入了解客户对患者的挑战，并确定增强患者护理的解决方案。

About the Role

Major Accountabilities

~ 负责推动指定客户的销售、推广和发展，实现商业目标
~ 制定客户发展战略，为分配的客户制定专门的 KAM 行动计划，调整客户目标并执行。
~ 领导战略和个人战术计划的制定，并在分析、未来潜力和账户所需的关键计划方面提供战略投入
~ 准备和谈判合同，并指导公司针对特定客户启动的举措
~ 分析市场情况，包括关键客户和主要竞争对手的竞争情报活动
~ 根据商定的业务战术计划，独立组织客户活动和其他计划，或与营销/医疗部门合作
~ 协助利益干系人进行映射，包括细分和分析，并为诺华 CRM 系统提供准确及时的数据。
~ 负责推动销售运营计划，并实现组织自身的商定销售和更广泛的绩效目标。
~ 通过培训、辅导或管理关键商业计划，培养有效的销售团队
~ 收到后 24 小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
~ 营销样本的分发（适用）

Key Performance Indicators

负责本地级的关键客户管理，通常管理一个小团队或管理特定客户/关系。管理与关键客户的业务关系和活动，以促进和扩展关系并获取销售目标。 与客户中的关键利益相关者发展和维护关系，深入了解客户对患者面临的挑战，并找出可增强患者护理的解决方案。

Work Experience

~处理质量指标和问题
~临床试验设计、数据审查和报告
~创新和分析技术

Skills

~账户管理
~薪酬管理（员工）
~计算机编程
~化妆品
~CRM（客户关系管理）
~客户关怀
~现场销售
~大客户管理
~销售
~多任务处理技能
~办公室行政管理
~患者护理
~采购
~促销（营销）
~销售
~销售运营
~战略领导力
~支持服务

Language

英语

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Shanghai (Shanghai)
Company / Legal Entity
CN09 (FCRS = CN009) Shanghai Novartis Trading Ltd.
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
正式
Shift Work
No

无障碍及便利 设 施

诺华 承 诺 与残障人士共事并 为 他 们 提供合理的便利 设 施。如果您由于健康状况或残障 在招聘 过 程的任何 环 节 需要合理便利 设 施 或者 为 了履行 职 位的基本 职 能 请发 送 电 子 邮 件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和 联 系方式，并在 邮 件中附上您的 职 位申 请编 号。

Job ID
REQ-10090070

(高级) 电商经理

Apply to Job
Job ID
REQ-10090070

(高级) 电商经理

Apply to Job

Source URL: *https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-zh-cn*

List of links present in page

1. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-de-de
2. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli
3. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-es-es
4. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-fr-fr
5. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-it-it
6. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-ja-jp
7. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-nl-nl
8. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-ru-ru

9. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-sl-si
10. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090070-gaojidianshangjingli-tr-tr
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. mailto:diversityandincl.china@novartis.com
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10090070
15. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10090070