

Capability Building Manager - Rheum

Job ID

REQ-10090557

Окт. 21, 2026

Китай

Na voljo v: Slovenščina | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [日本語](#) | [Nederlands](#) | [Русский](#) | [Türk](#) | [中文](#)

Сводка

Je primarna odgovornost za strategijo prodajnega usposabljanja in dejavnosti prodaje usposabljanja za okrepitev ciljev in standardov znotraj obstoječih ekip ter podpiranje izvajanja obstoječih in novih programov, proizvodov in struktur. Zagotovite stalno izboljševanje prodajnih zmogljivosti in vpliv na klic s sistematičnimi usposabljanji z ocenjevanjem ravni zmogljivosti/znanja blagovnih znamk v prodajnih ekipah. Razviti učinkovito prodajno ekipo z usposabljanjem in mentoringom ali upravljanjem ključnih komercialnih programov

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Razviti in izvajati programe usposabljanja za vstop ravni in izkušeni prodaje ljudi, vključno s prodajnimi tehnikami, predstavitve, projekt in aplikacije informacije in roleplay.
- ~ Zagotovite gradivo in razvojno podporo prodajnim ekipam za predstavitve na prodajnih sestankih. Oblikovanje in zagotavljanje usposabljanja na področjih, kot je potrebno za podporo prodajni načrti
- ~ Zgraditi, s sodelavci usposabljanja, nacionalne temeljne programe, in strateške in operativne načrte.
- ~ Za upravljanje proračuna za usposabljanje. Analizirati in dejavno odzivanje na notranje/zunanje referenčne vrednosti in diagnostiko; za aktivno odzivanje na kupce, zaposlene in povratne informacije o uspešnosti
- ~ Za sporočanje načrtov, evalvacije in dosežkov vodje prodaje usposabljanje, višji Sales Management Team in Marketing Team.
- ~ Delo z ustreznim osebjem in agencijami, oblikuje in razvija izdelek za začetek usposabljanja paketov za prodajne sile. Izvajati uspešne učne programe, da bi predstavnikom opremili orodja za uvajanje izdelkov v standarde Novartis.
- ~ Za razvoj vsebine za učne publikacije in revije Business Unit, ki zajemata dosežke in uspehe ekip.
- ~ Razviti in izvajati module za učenje na daljavo, ki spodbujajo sodelovanje prodajnih ekip z uporabo drugih učnih platform, kot so e-učenje, videokonference in Telekonferenca
- ~ Poročanje o tehničnih pritožbah / neželenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu
- ~ Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

- ~ Izboljšanje zmogljivosti prodaje na nacionalni ravni
- ~ Dejansko usposabljanje vs načrt usposabljanja

Work Experience

- ~ Delovne izkušnje v farmacevtski industriji

Skills

- ~ Poslovno partnerstvo
- ~ Cad (računalniško podprto oblikovanje)
- ~ Coaching
- ~ Zahteve strank
- ~ Skrb za stranke
- ~ E-učenje
- ~ Terenska prodaja
- ~ Človeški viri (HR)
- ~ Inštalacije (računalniški programi)
- ~ Fizika
- ~ Vzpostavljane odnosov
- ~ Prodaje
- ~ Prodajna usposabljanja
- ~ Sdm
- ~ Prodajne veščine
- ~ Programi usposabljanja

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Sales

Место

Китай

Сайт

Shanghai (Shanghai)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Продажи

Job Type

Full time

Employment Type

Redni sodelavec

Shift Work

No

Job ID

REQ-10090557

Capability Building Manager - Rheum

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10090557

Capability Building Manager - Rheum

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-sl-si>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-de-de>
2. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum>
3. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-es-es>
4. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-fr-fr>
5. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-it-it>
6. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-ja-jp>
7. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-nl-nl>
8. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-ru-ru>
9. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-tr-tr>
10. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10090557-capability-building-manager-rheum-zh-cn>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf

13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10090557
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10090557