

# Field Excellence Manager

Job ID

REQ-10091036

Окт. 27, 2026

Украина

Disponibile in: Italiano | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#)

## Сводка

Supporta i resp. vendite per assegnare obiettivi di business mediante gestione delle forze campo più efficiente. Supporta manager di area assegnati in tutte le fasi di amministr. delle forze di campo (progettazione forze di campo e allocazione risorse, progettazione del territorio, impostazione obiettivo di vendita/piano di chiamata, valutazione prestazioni e monitoraggio, ecc.) fornendo analisi approfondite e di valore aggiunto, KPI affidabili e numeri precisi. Può anche essere responsabile di progett. dello schema di incentivazione, attuazione e relativo calcolo dei pagamenti.

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Gestire autonomamente argomenti relativi a efficacia della forza vendita area assegnata
- ~ Responsabile fornitura di input relativi a dimensioni, struttura e distribuzione delle forze di campo all'interno del team assegnato
- ~ Implementazione e monitoraggio dei target di vendita, pianificazione delle chiamate, segmentazione e processi di targeting a livello di farmacia/account/medico
- ~ Progett. e implementazione schemi incentivazione (definizione obiettivi, reportistica, calcolo pagamenti)
- ~ Responsabile della gestione degli strumenti di efficacia della forza vendita dell'area assegnata
- ~ Punto di contatto per tutte le informazioni su analisi dell'efficacia della forza vendita
- ~ Gestione del progetto di iniziative specifiche e analisi ad hoc nel settore dell'efficienza della forza vendita
- ~ Segnalazione di reclami tecnici / eventi avversi / scenari di casi speciali relativi ai prodotti Novartis entro 24 ore dal ricevimento
- ~ Distribuzione di campioni di marketing (se del caso)

### Key Performance Indicators

- ~ Qualità dell'analisi - Field Force Optimization, Segmentation & Targeting, Call Planning e Field Analytics.
- ~ Gestione dei sistemi di Customer Relationship Management, compresa la manutenzione dei dati, il supporto e la formazione delle forze sul campo

### Work Experience

- ~ Esperienza lavorativa nell'industria farmaceutica

### Skills

- ~ Adattabilità
- ~ Dashboard aziendali
- ~ Eccellenza Commerciale
- ~ Sistemi di raffreddamento
- ~ CRM (Gestione delle relazioni con i clienti)
- ~ Curiosità
- ~ Fidelizzazione
- ~ Servizio clienti
- ~ Efficienza
- ~ Microsoft Excel
- ~ Allocazione delle risorse
- ~ Vendite
- ~ Salesforce Crm
- ~ Criteri di sicurezza
- ~ Giocatore di squadra

### Language

Inglese

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион

International

Business Unit

Other

Место

Украина  
Сайт  
Kyiv  
Company / Legal Entity  
UAP0 (FCRS = CH024) NOPH SERVICES UKRAINE  
Functional Area  
Продажи  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regolare  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10091036

### Field Excellence Manager

[Apply to Job](#)  
Job ID  
REQ-10091036

### Field Excellence Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-it-it>

#### List of links present in page

1. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-de-de>
2. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager>
3. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-es-es>
4. <https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10091036-field-excellence-manager-fr-fr>
5. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
6. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
7. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager\\_REQ-10091036](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager_REQ-10091036)
8. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager\\_REQ-10091036](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager_REQ-10091036)