NOVARTIS

Sr. Capability Building Manager - Derm

Job ID
REQ-10092990
Ноя. 18, 2026
Китай
で利用可能: 日本語 | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | Nederlands | Русский | Slovenščina | Türk | 中文

Сводка

既存のチーム内の目標と標準を強化し、既存および新規のプログラム、製品、構造の実装をサポートするセールストレーニング戦略とセールストレーニングアクティビティに主な責任を負います。 セールスチーム全体で能力レベル/ブランドの知識を評価することにより、体系的なトレーニングを通じて、セールス能力の継続的な改善とコールへの影響を保証します。 主要な商業プログラムのトレーニングやコーチングや管理を通じて効果的な営業チームを育成します

About the Role

Major Accountabilities

~ 未経験者からベテラン向けまで、営業テクニック、プレゼンテーション、プロジェクトや製品アプリケーション情報、ロールプレイなどを含む、トレーニングプログラムを開発して実施する。
~ 営業会議プレゼンテーション用の資料の作成や作成サポートを行う。 セールスプラン達成に必要な部分に対してトレーニングを設計して実施する。
~ トレーニング担当の他の同僚と協力し、全国的なコアプログラムや、戦略や、運営プランを進める。
~ トレーニング予算の管理。 内外のベンチマークや結果を分析して、積極的に対応する。顧客、従業員、業務に対するフィードバックに積極的に対応する
~ セールストレーニングの責任者、シニアセールスマネジメントチーム、およびマーケティングチームに計画、評価、成果を伝える。
~ 担当者や代理店と協力して、営業担当者向けの製品発売時のトレーニングパッケージを開発・実施する 成果の高い学習プログラムを実施して、営業担当者がノバルティスのスタンダードに沿った製品発売ができるようにする。
~ チームの成功や業績を伝える雑誌や学習内容を盛り込んだコンテンツを開発する。
~ eラーニング、ビデオ会議、電話会議などの学習プラットフォームを使用して、販売チームの参加を促進する遠隔学習モジュールを開発して実施する。
~ 受領後24時間以内にノバルティス製品に関連する技術的苦情/有害事象/特殊事例の報告
~ マーケティングサンプルの配布(該当する場合)

Key Performance Indicators

~全国的な営業力の向上
~実際のトレーニングとトレーニング計画の比較

Work Experience

~製薬業界での実務経験

Skills

~ビジネスパートナリング
~CAD(コンピュータ支援設計)
~指導
~顧客の要件
~カスタマーケア
~eラーニング
~フィールドセールス
~人事(HR)
~インストール(コンピュータプログラム)
~物理学
~関係構築
~セールス
~セールス・トレーニング
~SDMの
~販売スキル
~研修制度

Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International

Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Shanghai (Shanghai)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No

Job ID
REQ-10092990

Sr. Capability Building Manager - Derm

Apply to Job

Job ID
REQ-10092990

Sr. Capability Building Manager - Derm

Apply to Job

Source URL: *https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-ja-jp*

List of links present in page

1. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-de-de
2. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm
3. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-es-es
4. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-fr-fr
5. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-it-it
6. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-nl-nl
7. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-ru-ru
8. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-sl-si
9. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-tr-tr
10. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10092990
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10092990