NOVARTIS

Sr. Capability Building Manager - Derm

Job ID
REQ-10092990
Ноя. 18, 2026
Китай
Na voljo v: Slovenščina | Deutsch | English | Español | Français | Italiano | 日本語 | Nederlands | Русский | Türk | 中文

Сводка

Je primarna odgovornost za strategijo prodajnega usposabljanja in dejavnosti prodaje usposabljanja za okrepitev ciljev in standardov znotraj obstoječih ekip ter podpiranje izvajanja obstoječih in novih programov, proizvodov in struktur. Zagotovite stalno izboljševanje prodajnih zmogljivosti in vpliv na klic s sistematičnimi usposabljanji z ocenjevanjem ravni zmogljivosti/znanja blagovnih znamk v prodajnih ekipah. Razviti učinkovito prodajno ekipo z usposabljanjem in mentoringom ali upravljanjem ključnih komercialnih programov

About the Role

Major Accountabilities

~ Razviti in izvajati programe usposabljanja za vstop ravni in izkušeni prodaje ljudi, vključno s prodajnimi tehnikami, predstavitve, projekt in aplikacije informacije in roleplay.
~ Zagotovite gradivo in razvojno podporo prodajnim ekipam za predstavitve na prodajnih sestankih. Oblikovanje in zagotavljanje usposabljanja na področjih, kot je potrebno za podporo prodajni načrti
~ Zgraditi, s sodelavci usposabljanja, nacionalne temeljne programe, in strateške in operativne načrte.
~ Za upravljanje proračuna za usposabljanje. Analizirati in dejavno odzivanje na notranje/zunanje referenčne vrednosti in diagnostiko; za aktivno odzivanje na kupce, zaposlene in povratne informacije o uspešnosti
~ Za sporočanje načrtov, evalvacije in dosežkov vodje prodaje usposabljanje, višji Sales Management Team in Marketing Team.
~ Delo z ustreznim osebjem in agencijami, oblikuje in razvija izdelek za začetek usposabljanja paketov za prodajne sile. Izvajati uspešne učne programe, da bi predstavnikom opremili orodja za uvajanje izdelkov v standarde Novartis.
~ Za razvoj vsebine za učne publikacije in revije Business Unit, ki zajemata dosežke in uspehe ekip.
~ Razviti in izvajati module za učenje na daljavo, ki spodbujajo sodelovanje prodajnih ekip z uporabo drugih učnih platform, kot so e-učenje, videokonference in Telekonferenca
~ Poročanje o tehničnih pritožbah / neželenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu
~ Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

~ Izboljšanje zmogljivosti prodaje na nacionalni ravni
~ Dejansko usposabljanje vs načrt usposabljanja

Work Experience

~Delovne izkušnje v farmacevtski industriji

Skills

~Poslovno partnerstvo
~Cad (računalniško podprto oblikovanje)
~Coaching
~Zahteve strank
~Skrb za stranke
~E-učenje
~Terenska prodaja
~Človeški viri (HR)
~Inštalacije (računalniški programi)
~Fizika
~Vzpostavljanje odnosov
~Prodaje
~Prodajna usposabljanja
~Sdm
~Prodajne veščine
~Programi usposabljanja

Language

Angleščina

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.
Read our handbook (PDF 30 MB)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Shanghai (Shanghai)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Redni sodelavec
Shift Work
No

Job ID
REQ-10092990

Sr. Capability Building Manager - Derm

Apply to Job

Job ID
REQ-10092990

Sr. Capability Building Manager - Derm

Apply to Job

Source URL: *https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-sl-si*

List of links present in page

1. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-de-de
2. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm
3. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-es-es
4. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-fr-fr
5. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-it-it
6. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-ja-jp
7. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-nl-nl
8. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-ru-ru
9. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-tr-tr
10. https://www.novartis.ru/careers/career-search/job/details/req-10092990-sr-capability-building-manager-derm-zh-cn
11. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf

13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10092990
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10092990