

## Banco de Talentos para Consultores Técnicos

Job ID  
REQ-10051988  
июл 29, 2025  
Бразилия

### Сводка

El representante de ventas es un impulsor líder de nuestras interacciones con los clientes y el rendimiento de las ventas. Son la cara de nuestro enfoque de experiencia del cliente y construyen relaciones profundas que brindan valor a los clientes y pacientes para impulsar el crecimiento de las ventas de una manera ética y conforme.

### About the Role

**Esta é uma publicação contínua, voltada para identificar e atrair talentos interessados em atuar como Consultor Técnico na Novartis, mesmo sem uma vaga específica aberta no momento.**

Ao se inscrever, você demonstra proatividade e interesse em fazer parte da empresa, permitindo que seu perfil seja avaliado e considerado para futuras oportunidades no campo. Caso sua experiência e habilidades estejam alinhadas às necessidades da Novartis, a equipe de Recrutamento entrará em contato para dar continuidade e indicá-lo para um processo aberto.

### Principais responsabilidades da função:

- Personalizar e orquestrar jornadas de engajamento do cliente para HCPs-alvo, refletindo as preferências do cliente, aproveitando o conteúdo disponível e vários canais de engajamento;
- Construir o engajamento trabalhando em parceria com os HCPs para desenvolver uma colaboração sustentada ao longo do tempo para a Novartis;
- Proporcionar experiências memoráveis e centradas no cliente, além da diferenciação clínica, ouvindo suas necessidades e compreendendo seu ambiente de saúde;
- Aproveitar as fontes de dados disponíveis para criar, priorizar dinamicamente e ajustar o território relevante, a conta e os planos de interação com o cliente;
- Compartilhar as percepções do cliente com as partes interessadas internas relevantes de forma contínua para apoiar o desenvolvimento de conteúdo, campanhas e planos de interação relacionados ao produto e à indicação;
- Colaborar de forma compatível com equipes multifuncionais para criar e implementar soluções que atendam às necessidades não atendidas de clientes e pacientes;
- Agir com integridade e honestidade, tratando clientes e colegas de maneira transparente e respeitosa, com intenções claras.

### Requisitos essenciais para ser Consultor Técnico na Novartis:

- Experiência prévia na área da saúde e indústria farmacêutica;
- Experiência como consultor técnico na área de especialidade e terapias de alto custo é um diferencial;
- Conhecer o ecossistema da saúde do Brasil (público e privado);
- Ter disponibilidade para viagens constantes dentro do território de responsabilidade.
- Trabalhar em equipe e ter um senso de responsabilidade coletivo muito forte;
- Bastante determinação e vontade para mudar a vida dos pacientes e promover a medicina junto a profissionais de saúde.

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?  
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион  
International  
Business Unit  
Sales  
Место  
Бразилия  
Сайт  
Santo Amaro  
Company / Legal Entity  
BR03 (FCRS = BR003) NOVARTIS BIOCENCIAS S.A  
Functional Area  
Продажи  
Employment Type  
Regular (Ventas)  
Shift Work  
No

Job ID  
REQ-10051988

### **Banco de Talentos para Consultores Técnicos**

[Apply to Job](#)

Job ID  
REQ-10051988

### **Banco de Talentos para Consultores Técnicos**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10051988-banco-de-talentos-para-consultores-tecnicos-es-es>

#### **List of links present in page**

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis\\_Careers/job/Santo-Amaro/Banco-de-Talentos-para-Consultores-Tcnicos\\_REQ-10051988](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/Banco-de-Talentos-para-Consultores-Tcnicos_REQ-10051988)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis\\_Careers/job/Santo-Amaro/Banco-de-Talentos-para-Consultores-Tcnicos\\_REQ-10051988](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santo-Amaro/Banco-de-Talentos-para-Consultores-Tcnicos_REQ-10051988)