

(高級) 大区经理

Job ID
REQ-10082947
июл 07, 2026
Китай
で利用可能: 日本語 | [Deutsch](#) | [English](#) | [Español](#) | [Français](#) | [Italiano](#) | [Русский](#) | [Slovenščina](#) | [中文](#) | [Türk](#) | [Nederlands](#)

Сводка

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

About the Role

Major Accountabilities

- ~ ビジネスをリードし、成長させる
- ~ FLMやクロスファンクショナルパートナーと協力して、顧客中心の国内事業計画を開発、実装、監視し、カスタマーエクスペリエンスを最適化します

Key Performance Indicators

セカンドラインセールスマネージャー(SLM)は、ファーストラインセールスマネージャー(FLM)のチームを率いて、価値を提供し、ノバルティスを選ばれるパートナーとして確立するカスタマイズされた顧客体験を実行することで、販売実績を向上させます。部門横断的に働き、医療/アクセス戦略と連携し、まとまりのある協力的なアプローチを確保します。SLMは、人材の獲得、育成、後継者育成を通じて、クラス最高の多様性に富んだチームを構築し、誠実な文化を浸透させる責任を負っています。これらは、実質的で持続的な組織変革に影響を与えるのに役立ちます

Work Experience

~エヌエー

Skills

- ~リーダーシップ
- ~管理
- ~プロフェッショナルなコミュニケーション
- ~影響力のあるスキル
- ~指導
- ~メンタリング
- ~変更管理
- ~コラボレーション
- ~チームワーク
- ~分析スキル
- ~問題解決能力
- ~複雑性管理
- ~金融リテラシー
- ~ヘルスケア分野
- ~コマーシャル・エクセレンス
- ~倫理
- ~コンプライアンス

Language

英語

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally. [Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Дивизион
International
Business Unit
Sales
Место
Китай
Сайт
Shenyang (Liaoning Province)

Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
Продажи
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales Manager)
Shift Work
No

Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)
Job ID
REQ-10082947

(高级) 大区经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ja-jp>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-de-de>
2. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli>
3. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-es-es>
4. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-fr-fr>
5. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-it-it>
6. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-ru-ru>
7. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-sl-si>
8. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-zh-cn>
9. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-tr-tr>
10. <https://www.novartis.ru/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10082947-gaoji-daqujingli-nl-nl>
11. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
12. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
13. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947
14. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10082947